№ 12 (15).

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

ВЕСТНИК КООПЕРАЦИИ





Двухнедельный журнал, издаваемый Витебским Губернским Союзом Потребительских Обществ.



15 июня 1923 г.

СОДЕРЖАНИЕ:

Гублит № 706. 1-я тип. Витполиграфа. Зак. № 1489—600 экз.

В ЕДИНЕНИИ СИЛА.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

ВЕСТНИК КООПЕРАЦИИ

двухнедельный журнал, издаваемый Витебским Губернским Союзом Потребительских Обществ.

АДРЕС
Редакции и Конторы:
ВИТЕБСК,
уг. Канатной и Вокзальной.
Организационный
Отдел Губсоюза.

№ 12 (15). | 15 июня 1923 г. | № 12 (15).

Рукописи принимаются писанные на одной стороне листа за подписью автора и с указанием его адреса; рукописи могут быть сокращаемы и изменяемы и обратно автору не возвращаются.

ПЛАТА ЗА ОБ'ЯВЛЕНИЯ
по особому соглашению.
Подписная цена с пересылкой на три месяца (6 номеров) = семьдесят пять коп. золотом, по курсу дня уплаты.

Воззвание Центрального Комитета Международного Кооперативного Союза о Международном дне кооперации.

Центральный Комитет Международного Союза выпустил воззвание за подписью всех своих членов—от имени России подписали т.т. Хинчук, Киссин, Красин и Половцева.

«С одобрения национальных кооперативных организаций, входящих в М. К. Союз, последний решил установить ежегодный праздник для празднования и пропаганды кооперации и для того, чтобы показать всему миру солидарность кооператоров и ценность их организаций, как средство для экономического освобождения и, как гарантию всеобщего мира.

Великий кооперативный идеал экономической демократии, справедливого распределения и коллективного производства богатств, сделал такие успехи за время великого мирового кризиса, что все нации вынуждены были его признать. В настоящее время настоятельно необходимо укрепить силы кооперации, распространить на весь мир ее благодеяния и показать значение кооперации для блага человечества в целом и для пользы ее членов.

В этих целях необходим Международный день кооперации.

Вот почему мы призываем вас в первую субботу июля с. г. собраться к великой международной демонстрации вокруг знамен кооперации и вокруг ее девиза «ОДИН ЗА ВСЕХ, ВСЕ ЗА ОДНОГО». Эта манифестация организована для того, чтобы бросить в мир надежду на наш идеал, и ознакомить мир с нашими прошлыми успехами и с нашей волей продолжать эти успехи до окончательной победы.

Вот почему мы настойчиво предлагаем вам безотлагательно приняться за организацию этого великого дня.

КООПЕРАТОРЫ ВСЕГО МИРА ОБ'ЕДИНЯЙТЕСЬ!

Нива вашей деятельности засеяна для богатой жатвы.

Все многочисленнее становятся работники на этой ниве. Велика надежда на обильный урожай, который окончательно подготовит мир всего мира, благодаря кооперации».

От имени Международного Кооперативного Союза.

(Подписи).

Под воззванием подписались председатель и секретарь союза, представители Великобритании (5 подписей), Франции (4), Германии (4), России (4), Италии (2), Финляндии (4), Дании (3), Чехо-Словакии (3), Швейцарии (2), Швеции (2), Австрии (2).

О проведении международного „дня кооперации" в сельских местностях.

Центральные кооперативные организации разработали следующее обращение ко всем кооперативным организациям в России:

В виду постановления исполкома Международного Кооперативного Союза о необходимости для всех национальных кооперативных об'единений, входящих членами в Альянс, провести у себя первую субботу июля (7 числа) «День Кооперации», как средство кооперативной пропаганды не только национального (российского) характера, но и как международного фактора, долженствующего охватить все виды и все стороны нашей кооперативной жизни и явиться одной из действительных форм кооперативной пропаганды в данное время,—надлежит руководствоваться при проведении дня кооперации следующими положениями:

(Упускаем часть программы, не относящуюся к деревне).

ПРОПАГАНДА В ДЕРЕВНЕ.

8) Среди сельского населения необходимо провести, где представится возможным, доклады на кооперативные темы по кооперативно-хозяйственным вопросам, связанным с сельско-хозяйственной техникой, успехом агрономии, иллюстрируя диаграммами, световыми картинами, плакатами и передвижными выставками.

9) Организовать раздачу литературы и расклейку художественных плакатов в учреждениях и людных местностях, устройство кооперативно-показательных выставок при поездах ЦАГРО и Наркомзема, прицепок вагонов к поездам с кооперативной литературой, расклейку на станциях плакатов, листков и распространение литературы среди сельского населения.

10) Устроить однодневные кооперативные ярмарки-базары для продажи нужных крестьянину и доброкачественных товаров крестьянскому населению; для крестьянских детей устроить развлечения с подарками, ознакомить их с значением праздника «Дня кооперации» и принять всевозможные меры, чтобы сельское население было втянуто в кампанию «Дня Кооперации».

Подписали: Центросоюз, Всекобанк, Всекопромсоюз, Всеколес, Главполитпросвет, Ц. К. РКП, Женотдел, Всероссийский союз сел.-хоз. кооперации, ЦАГРО, НКПС, Льноцентр, Транспосекция, военная кооперация, ВЦСПС, кооперативная секция Коминтерна.

Чижевский.

ЗАТРУДНЕНИЕ.

(Рассказ).

Колеса телеги, катясь по колее дороги, попадали иногда на корень придорожной сосны, и тогда Левон Кульгавый, сидя на телеге, подскакивал от сильного толчка, с'езжал с кошеля и вновь подвигался выше на сиденье. Изредка он, среди раздумья, понукал коня.

— Но-о! Вовк тебя зарежь!

Левон трогал лейцами *) и конек начинал трухать **). Было жарко. Конь уже несколько уморился, пройдя с утра около десяти верст, и как будто знал, что до города еще осталось большая половина дороги. Оводы и мухи сильно надоедали ему, и лошаденка усердно оборонялась от них хвостом.

Телега медленно подвигалась вперед, а Левон продолжал упорно думать. Одна мысль занимала его все время, неотступно лезла ему в голову и не давала покоя:

*) Возжами. **) Тихо бежать.

— Почему раньше этого не было? Торговали в капиративе, имели прибыль, и все было просто и ясно. А вот теперь, на те!.. Пошли новые порядки, и нам, старикам, сообразить уже не посилам... И торгуем, кажысь, хорошо, и честно,—«по старосветскому», а подишь ты!.. Инструктор опять приезжал и говорил, что и то не так, и это надо сделать по другому...

Его мысль остановилась на случае с инструктором.

— Баланец надо... да еще нейкий «аральный» *)... червонцы... разная хвароба **), а что все это значит, разве нам, старикам, понять?.. Счетовод, Иван Митрич, и тот не мог долго сообразить, как этот самый баланец составляется... Болтал головой, пока инструктор толковал ему... Инструктор думал, что Митрич понимает, а я то наскрозь вижу, что наш Митрич, шельма, только прикидывается, что понимает... А как только инструктор выехал, Митрич опять вытащил какую-то книгу... Ягорам ***) называл ее... и все ее вычитывал, вы-

*) Реальный.
**) Болезнь.
***) Егоров.

ИЗ ПЕРВЫХ ИТОГОВ.

Тяжелое наследие распределенческого периода кооперации—задолженность сельских ЕПО и гор. ЕПО—внесло сильные потрясения в наладившийся аппарат наших первичных кооперативов.

Уездные кооперативные об'единения (Райотделения) также и на своей спине почувствовали последствия этого явления, и многие из них пострадали очень тяжело. Не мало потерпел от этой задолженности и Губсоюз.

По всей губернии прокатилась волна раскрытых в сельских кооперативах недочетов, злоупотреблений и, наконец, судебных процессов.

В конце-концов, дабы обезопасить себя в будущем от подобных случаев, Губсоюз ввел расчеты в твердой валюте. Отделения его на уездах, оперируя с товарами, расцененными в червонцах или в золоте, вынуждены были пересмотреть ранее практиковавшиеся формы торговых взаимоотношений с ЕПО и перейти на кредит под векселя в той же твердой валюте.

Но как же можно открыть кредит кооперативу, за которым большой долг?

И кому можно еще верить, а кому верить уже нельзя?

Некоторые отделения (Дриссенское) решили этот вопрос очень прямолинейно, постановив никому не давать в кредит. В результате такого решения, во многих местах работники первичных кооперативов были поставлены в безвыходное положение: денег нет и кредита не дают, значит—закрывайся.

С другой стороны, дать широкий кредит всем и каждому—значит рисковать снова, повторить всю грустную историю неоплатных долгов.

Где же выход?

Приходится обратиться к первоисточнику старой задолженности. Откуда она появилась?

Здесь может быть два случая: либо ЕПО сознательно обворовано, либо правление его просто проторговалось.

В первом случае—слово принадлежит прокурорскому надзору, во втором—надлежит внимательно присмотреться к людям, в руках которых находится руководство первичным кооперативом.

Когда ЕПО, проторговавшись, садится на мель, то в большинстве случаев тут действуют привходящие причины, в которых люди зачастую и не виноваты. Встречаются нередко такие случаи, когда ЕПО, задолжав Райотделению несколько сот пудов хлеба, само имеет за своими должниками еще большее количество пудов. Само собою разумеется, что в подобных случаях, да еще если в

читывал... Н-да! Хитрый, Митрич!.. И почему этот самый баланец «аральным» называется? Какая ж тут аральня *) в капиративе может быть? Чудно право!.. Опять же чырвонец... От веку батьки наши говорили, что всякие гроши хороши, а вот этот самый чырвонец не совсем для нас подходящ... Торгуем, торгуем в капиративе, а он нас все в убыток загоняет... И честно, кажись, работаем, а чырвонец все нам мешает.

Телега в это время вкатилась на толстый корень, а затем попала в глубокую выбоину, так что Левон подскочил на телеге и попал на самый край кошеля. Стегнув пугой **) коня, он опять уселся поудобнее.

— Ишь ты, воукарэзина!—выругал он коня и сразу успокоился, как-то особенно удобно усевшись на кошель с сеном и опять вернулся к своим думам.

— Часа через два приедем в город... Поставлю коня к Спасскому, да и в союз...

Затем он опять ломал голову над «проклятыми вопросами: «аральным баланцем», который показал последний раз, что они торгуют в убыток, над новыми деньгами—«чырвонцами».

Время приближалось уже к полдню, когда Левон выехал на мостовую дороги, под'езжая к городу; телега забарабанила колесами по камням, и на ней немилосердно трясло Левона. Левон же тем временем вспоминал, что ему заказали купить для кооператива, раздумывал пойти-ли раньше в губсоюз, или лучше узнать цену на мануфактуру в другом месте, а потом уже пойти в губсоюз.

— Тпру!—остановил, наконец, Левон коня около покосившегося дома Спасского. Неторопясь слез он с коня и пошел во двор, чтобы со средины двора раскрыть ворота и ввести коня с телегой.

**

— А-а, Левон!.. Давно, давно уж был у нас... Верно еще куда-нибудь заезжал?—приветливо встретил Левона старый знакомый.

— Ды не!.. Куда там заезжать! Давно в городе бывали...

— Давно?.. Ну, разве что так... А то не хорошо было-бы... Забывать старых друзей не следует...

*) Пахота.
**) Кнутом.

правлении имеются честные и хозяйственные работники, отказать сельскому кооперативу в кредите, это, значит, вовсе разрушить его. Надо дать возможность исправить старые ошибки и встать на ноги.

Когда на уездах подошли к вопросу кредитования по векселям в золотом рубле, то наши сельские кооператоры, в то время не сильные в финансовых тонкостях, несколько недоверчиво отнеслись и к векселям и к этому исчислению. Золотой рубль, банкноты, курс...—все это были для большинства понятия новые, неизвестные.

С большой опаской подписывали первые векселя. Однако, дело наладилось, и сейчас все сельские кооперативные работники-крестьяне кое-как разбираются и в курсах и в червонцах.

Полоцкое отделение Губсоюза широко применило кредит в рассчетах с ЕПО, и вот сейчас мы можем судить о первых итогах этой работы.

Рассматривая счетоводные записи расчетов по векселям, мы видим, что за первые четыре месяца текущего года, отделению было выдано сельскими ЕПО **98** векселей, под которые ЕПО получили товаров на **3697 рублей золотом.** Все эти векселя сейчас уже оплачены.

Сравнивая сроки векселей с датами их фактического погашения, наблюдаем любопытное явление:

В разное время (но за период первых трех месяцев) изо всех 98 векселей было опротестовано десять, при чем 7 протестов падают на векселя, выданные в течение января месяца, то-есть на первый месяц вексельных операций отделения, когда кооператоры еще не приучились к аккуратному обращению с векселями.

Самый незначительный % векселей погашается 1—2 дня после срока; в этих случаях день фактической уплаты по векселю совпадает почти всегда с базарными или праздничными днями, но более 50% всех выданных сельскими ЕПО векселей погашены до срока уплаты.

Затруднения с уплатою по векселю чаще всего имеют место в тех случаях, когда ЕПО подписывает крупный вексель на один срок. Отделение в Полоцке в подобных случаях рекомендует давать вексель не один, а два, в меньшей сумме и на разные сроки. Этим достигаются большие удобства для ЕПО при соблюдении сроков уплаты.

Ближайшими результатами этих вексельных операций явилось увеличение оборота на сумму около четырех тысяч золотых рублей, значительное облегчение работы ЕПО, так как только на наличные сейчас они торговать не могут, а поддержание финансовой мощи сельских ЕПО значительно подымает авторитет Губсоюза и отделении, увеличивая, одновременно и их оборот.

А зачем приехал?.. Может быть, куплять что-нибудь будешь?..

— Думаем и купить... для капиратива.

— Что купить?

— Надо... разные товары...

— Да ты скажи—что?

— Так... разные... матерню *)... косы... соль...

— Материя и у меня есть... Зачем тебе идти в губсоюз? У меня не дороже... А ты думаешь, где губсоюз мануфактуру покупает? Там же, где и я. Какая тебе разница? Я тебе дам все, что тебе надо. На повер **) хочешь? И на повер дам... не надолго, але дам... Кому бы другому не дал, а Левону дам... старосветский человек... Немножко заплатишь, а остальное на повер.

Однако, Левон помнил, что инструктор, когда был в кооперативе, стыдил их за то, что они некоторые товары покупали у Спасского и потому на этот раз он решил схитрить.

— Вишь-ты, грошн совсем не взял... А губсоюз дает без гроши... На этот раз нам в губсоюзе сподручнее..

— Сподручнее?.. Ну, как знаешь. А только не понимаю я, чем губсоюз лучше вольной торговли?.. Такие же торговцы и там сидят, как и мы... кормятся...

Левон смолчал, однако, был тверд и не сдавался. Он сложил свои вещи в угол, а когда «друг» вышел из комнаты, вынул парусиновый бумажник, посчитал пачки денег и, успокоившись, что деньги все, он разгладил свою седую бороду, нахлобучил шапку и пошел в губсоюз.

***

Не первый раз он уже бывал в губсоюзе, но всегда, когда ему приходилось бывать в канцелярии, какая-то оторопь овладевала им.

За столами сидели серьезные люди, что-то писали, не обращая никакого внимания на Левона. Левон знал, что ему надо обратиться к заведывающему, сидящему за большим столом. Когда Левон вошел, заведывающий разговаривал с какими-то людьми. Они громко спорили и торговались. Левон понял, что идет речь о покупке новых партий товаров, и решил терпеливо ждать, пока они кончат разговор.

*) **Мануфактуру.** **) **В долг.**

Правда, тут необходимо предостеречь т.т. кооператоров от увлечения кредитом. Лучший вид торговых взаимоотношений, это только наличный расчет, но заняв такое крупное место в торговом обороте Республики, кооперация вынуждена воспринимать приемы торговых отношений частного рынка.

Частный купец выдвигает как оружие борьбы с нами—кредит, мы должны взять и в свои руки то же оружие и бить им частного торговца.

Касаткин.

ЕЩЕ О РАЙСОЮЗАХ.

(Дискуссионная).

22 апреля в Орше состоялось 2-е кооперативное совещание Оршанского отделения Виттубсоюза. На совещании были представители от 14 обществ.

Между прочим, совещание, заслушав доклады с мест и доклад тов. Сороколетова о плане дальнейшей работы, приняло единогласно резолюцию, в которой говорится:

«Выслушав доклад управляющего отделением т. Сороколетова о дальнейшей работе отделения и кооперации вообще, совещание находит, что единственным выходом из создавшегося положения является образование Оршанского райсоюза».

Среди мотивов для образования райсоюза, между прочим, выдвигаются следующие:

1) Сильное кооперативное сознание (высокой степени) населения и наличность местных опытных кооперативных работников, что об'ясняется мощно развитой сетью кооперативных организаций (потребительской, сельско-хозяйственной и в прошлом—кредитной); сознание, насажденное в районе, в период расцвета бывшего райсоюза, крупнейшего ранее по мощности во всем северо-западном крае (об'единял более 300 кооперативов всех видов).

2) Обособленность Оршанского района от Витебска и других уездов губернии в экономическом отношении.

3) Местонахождение гор. Орши в точке пересечения железнодорожных магистралей, непосредственно связывающих Оршанский район с промышленными центрами, как Москва, Петроград, Киев и друг. города Украины и Белреспублики и проч.

Он встал в сторонку—в уголок, вертел шапку и думал:

— Только бы дали товаров-то на повер... Без заведывающего не дадут...

От нечего делать он смотрел на кооперативные плакаты, развешанные по стенам, на разложенные по столам бумаги и на то, что у одного конторщика проносилась подошва на сапоге, и Левону была видна дыра, когда тот вытягивал ногу. Иногда через комнату спеша проходили служащие. Левон мешал проходящим, пятился еще дальше в угол и мял свою шапку.

Уже прошло добрых полчаса, когда он, наконец, улучил удобный момент и подошел к заведывающему.

— Нам для Ольховского капиратива товар...

— Так идите в склад и берите.

— Да мы на повер хотели бы...

— В кредит?.. Г-м!.. Можем только в червонцах.

— В чырвонцах?..

Эти деньги пугали Левона, и он мялся в нерешительности и думал:

— Опять чырвонцы!.. Знацца, опять не сумеем продать без убытка...

— Ну, как же? На червонцы согласны?—спросил заведывающий, не давая ему долго раздумывать.

А на советские нельзя?—нерешительно спросил Левон.

— Нет, нельзя... Всем даем только в червонцах...

У Левона мелькнула мысль:

— Всем... знацца, на советские ничего не выйдет...

— Ну, как?—нервничал заведывающий.

— Коли всем, то надо взять...

— Значит, согласны?... Хорошо... Сходите к члену правления, подпишите вексель, и тогда получите товар.

Левон не знал, радоваться ему или нет. Однако, пошел к члену правления.

**

Когда вексель уже был подписан, Левон взял документы и направился в склад.

В складе товаров было много. Мануфактуру он

Нельзя не признать, что Оршанский район имеет больше прав на некоторую самостоятельность, чем все другие районы Витебской губернии, но, по нашему мнению, это далеко еще не значит, что Оршанский райсоюз, если бы он был немедленно организован, смог бы хорошо работать. Первое препятствие, с которым несомненно столкнется такой райсоюз, при небольшой кооперативной сети Оршанского уезда (на 1-V с. г. 40 ЕПО, из них работоспособных только около 30), будет недостаток оборотных средств. ЕПО слишком слабы, на успешную организацию сети добровольных об'единений пока надежд немного, организация новых ЕПО тоже вряд-ли возможна, и в результате райсоюз должен будет держаться на 30 карликовых кооперативных организациях. Совещание в своей резолюции ссылается на то, что когда-то в Северном об'единении было около 300 кооперативов и выдвигает этот мотив как главный «за» организацию райсоюза, но вряд-ли можно согласиться с тем, что теперь эти «наши предки спасут Рим». 300 кооперативов были давно, а теперь условия изменились, и надо считаться уже с новыми условиями и с существованием лишь 30 работоспособных кооперативов.

Эта слабая кооперативная сеть района **не может** дать такой паевой капитал, чтобы можно было вести работу райсоюза самостоятельно. Несомненно, при этом положении дел райсоюз сразу же бросится в об'ятия невыгодного кредита, или свихнется в сторону спекуляции.

Вместо того, чтобы садиться сразу в выпускной класс училища, благоразумнее начать обучение с первого класса, дабы не провалиться. Если уж решать организацию райсоюза, то надо вспомнить, что кооперативная практика знает более применительную форму об'единения кооперативов, это — Закупочное бюро, а до организации такового закупочного бюро целесообразна была бы самостоятельность отделения губсоюза с широким привлечением инициативы со стороны местных кооперативов.

Отделение губсоюза, работающее под руководством представителей района, полнее обслуживало бы нужды района: губсоюз продолжал бы отпуск товаров **своему** отделению, затраты на персонал были бы небольшие.

Через некоторое время можно было бы вступить на путь организации Закупочного бюро, которое явилось бы самостоятельным юридическим лицом со своими средствами:—паями и вкладами. Только тогда, когда под руководством такого бюро кооперативная сеть окрепнет, накопит средства и выявит наличие работников-руководителей будущего райсоюза, можно было-бы осторожно взяться за организацию райсоюза. Управление бюро гораздо

себе выбрал быстро, заказал еще кой-какого товара.

— Сколько же стоит аршин,—показал Левон на кусок мануфактуры.

— А вот сейчас подсчитаем...

Старший приказчик спросил младшего, как называется выбранный сорт куска мануфактуры, затем долго искал в какой-то бумаге цены, а когда нашел, то стал высчитывать на оберточной бумаге. Что-то долго ворчал себе под нос, к каким то цифрам прибавлял новые, исписал чуть не целый лист бумаги и, наконец, об'явил:

— Сорок один...

— Что сорок один?—с недоумением спросил Левон.

— Сорок один миллион...

— Сорок один миллион!..—повторил Левон,—почему так дорого?..

— Это не дорого...—заявил приказчик тоном, не допускающим никаких возражений.

Левон хотел спросить, почему именно сорок один, но боялся рассердить этим вопросом старшего приказчика. Однако,, помяв в руках шапку, он осмелился:

— А как это вы высчитали?

— Да цены видите-ли нам даны в червонцах. А на бумажке я подсчитал, сколько с вас следует. Надо было по курсу червонцев расценить... Вчера был меньше курс и потому дешевле, а сегодня курс больше, и стоит дороже...

Приказчик ткнул в то место бумаги, которое было исписано цифрами:

А Левон думал:

— Ишь-ты!.. навука... не фунт изюму... Чырвонцы... курса... мудреная штука...

Однако, почему сегодня стоит аршин сорок один миллион, он так и не понял, а дальше спрашивать не решился.

***

Уже было около трех часов, когда Левон вспомнил, что ему надо еще зайти к инструктору. С трудом разыскал он инструкторский отдел.

— Есть-ли инструктор?

— А какой вам нужен?

— Кажысь, Кролем зовут...

проще (может быть одно лицо под наблюдением и руководством наблюдательного совета) и аппарат стоил бы дешевле, а, следовательно, провал был бы менее вероятен.

Таким образом, по нашему мнению, работникам мест следовало бы начать работу с низов с организации низовой кооперативной сети. Самодеятельность же и инициатива низов могла бы найти себе применение сейчас уже при наличии той самостоятельности, которая дается губсоюзом Оршанскому отделению.

Старый кооператор.

КООПЕРАЦИЯ и ХЛЕБНЫЕ ЗАГОТОВКИ.

(К осенней кампании).

Через какие-нибудь три с половиною месяца, крестьянство нашего края снимет урожай и приступит к выполнению продналога 1923 года.

Продналог текущего года будет носить совсем новый характер,—часть продналога будет взиматься деньгами.

Трудовое население Витебской губернии не богато денежными знаками и вследствие этого ему придется реализовать часть урожая, превратив его в деньги для взноса в соответствующие госорганы в уплату налога.

Невольно приходят на память картины еще недавнего прошлого, осенних мотивов деревенской хозяйственной жизни до-военного времени. Уже к началу уборки полей, целая стая скупщиков хлеба,—купцов крупного и мелкого калибра,—начинала кружиться над нашей деревней, прицеливаясь, чтобы в нужный момент схватить кусок пожирнее, когда крестьянину придется реализовать свой хлеб, добытый потом и кровью у столь нещедрой земли нашей губернии. Цепкою сетью мелких, пустых одолжений и рядом хитроумных комбинаций, эта свора окутывала, как паутиной, трудовое крестьянство и обвешивая, обсчитывая, а подчас и подпаивая водкой, задешево забирала в свои руки плоды многомесячных, упорных, тяжелых трудов белорусского мужика. Подсчитав барыши, крестьянин подолгу чесал в затылке, недоумевая: в чем-же выразился результат стольких сотен часов мучительно-тяжелой работы с сохой, с бороною, с косой и серпом, и клял свой труд, оставшийся невознагражденным.

Так было!..

В послереволюционный период и до 1922 года

— Кроль уехал в район... А вы по какому делу?

— Я от обчества...

— От общества?.. поговорите вот с этим товарищем,—и собеседник, к которому Левон обратился вначале, показал пальцем на сидящего соседа. Тот пододвинул стул Левону и начал его расспрашивать.

— Что же вы хотели бы узнать?

— Да вот не знаем, как работать... Работаем, не крадем, а заработать не можем... Расчеты вести не умеем, или еще какая причина... Митрич, наш счетовод, нам и аральный баланец сделал, а все не помогает... Опять же на повер в союзе нам дают в этих самых чырвонцах... А как с ними обращаться, с этими чырвонцами, мы и не знаем... Хоть ты прикрывай все дело... Не знаем, что и делать...

Инструктор слушал, изредка посмеивался в ус, а когда Левон кончил, он спокойно, как это обычно делает доктор, когда определяет болезнь самого безнадежно больного человека, сказал:

— Вы проторговываетесь. Продаете товар себе в убыток. Покупаете на червонцы, не умеете расценивать, а когда продаете на советские деньги, то за полученные от продажи деньги, уже не можете купить столько товара, сколько продано.

Долго еще инструктор доказывал Левону их ошибки, толковал и про расходы, и про переоценки товаров. Что-то долго говорил относительно курса рубля, но Левон понял только одно, что их кооператив не работает так, как надо, а надо както делать по другому, мудренее и решил:

— Ну, где нам, мужикам, это дело раскумякать *). Видно, капиратив-то, надо прикрыть... Пять лет торговали... Прибылишко было... А теперь подишь-ты!.. Не потрафим...

Этими мыслями он поделился и с инструктором. Тот его слушал и с удивлением смотрел на Левона, как смотрят на человека, который без нужды решил покончить жизнь самоубийством, и уже встревожённо заговорил:

— Нет, вы кооператив не закрывайте... Мы к вам пришлем Кроля... Он вам поможет разобраться... Дело еще можно наладить...

Левон даже обрадовался.

*(Разобраться.

скупщикам нечего было делать в деревне, но уже в прошлом году в деревне можно было натолкнуться на спекулянтов, **которые, еще неуверенные в степени могущества НЭП'а,** уже начали осторожно свои махинации. Если в начале осени они действовали еще осторожно, то уже чем дальше, тем больше в них появлялась уверенность и смелость, а в начале зимы наблюдались уже акулы, пожиравшие сотни пудов хлеба, перегоняющие их из деревенских закромов в свои каменные амбары.

Можно представить себе,—что будет в деревне этой осенью? Постигшие все прелести НЭП'а, теперь уже осмелившиеся, эти хищники стаями накинутся на деревни и, пользуясь случаем, пользуясь вынужденностью сельского хозяина продать часть урожая, будут рвать хлеб, понижая цены, обмеривая и обсчитывая.

И снова деревня начнет опутываться сетями предательства и эксплоатации трудящихся деревни.

Кто-же придет на помощь? Кто укажет выход? Какое оружие противопоставить этому нападению скупщиков—исконных врагов всех крестьян-хлеборобов?

Помочь себе может только само крестьянство. Выход должны указать все культурные силы деревни, а оружие против хлебного спекулянта одно—сельская кооперация.

Только кооперативы, тесно связанные и общими интересами и непосредственною близостью к хлеборобам, могут разорвать эти сети и дать выход трудящимся деревни. Только силами самих работников земли, об'единенных в кооперативы, может быть рассеяна та туча черных воронов, которая закружится над нашей деревней к моменту выполнения продналога. Только взаимная поддержка и понимание общих интересов разрушит планы распоясывающихся новых купцов. В этом одном—спасение.

Но не будем закрывать глаза на то, что еще очень, очень мало проникло в гущу трудового крестьянства нашего края сознание важности общетрудового кооперативного дела. Сотни тысяч сельских граждан и по сейчас не уясняют себе разницы между кооперативом и бакалейной лавочкой какого-нибудь Разуваева и Облупаева. Скажем больше, много найдется людей, которые по несознательности своей предпочитают набивать своими трудовыми грошами карманы разных Миндлиных, Селантьевых и им подобных, чем поддержать, в собственных же интересах, свой кооператив. Вот на таких-то людей и приходится обратить особое внимание.

Осень не за горами. В заботах о полевых работах эти месяцы (до августа, сентября) пролетят незаметно для работников кооперации на местах и

— Можно?.. Во, спасибо!.. Дык будем ждать инструктора...

Из губсоюза он ушел успокоенный и обнадеженный.

***

В кооперативе вначале было обрадовались, когда Левон привез много товаров, но когда узнали, что они получены в кредит в червонцах, то члены правления сразу повесили носы. Даже Митрич и тот заметил:

— Проторгуемся... надо было брать на советские.

Но это предсказание не сбылось.

Через несколько дней приехал инструктор Кроль. С Левоном он довольно долго подсчитывал, вертел счета на товары, переделывал расценки и учил Левона, как расценивать товары, купленные на червонцы. Долго Левон не мог постичь значения «курса», но Кролю все же удалось ему втолковать, как все делать.

— Ишь, ты!.. штука и не больно трудная, понятная, а сразу нашим, мужицким умом не сообразишь...

Но даже и тогда, когда Левон постиг всю мудрость «курсы», он не переставал бояться «чырвонца». Выход из затруднения правление нашло в том, что, боясь сложных рассчетов, стало собирать паи от пайщиков и перед поездкой за товаром одолжать деньги у своих членов. За одолженные деньги платили, правда, проценты, но за то рассчет был проще, чем за товары, взятые в кредит в червонцах.

Когда Левон в следующий раз был в губсоюзе, и опять зашел в инструкторский отдел купить счетоводные книги, то выглядел веселее и сам подошел к тому инструктору, с которым говорил прошлый раз.

— Научились...—заявил радостный Левон.

— Что?—не понял инструктор.

— С чырвонцами обращаться... и «курсу» постигли...

— А-а!—догадался тот,—ну и хорошо. Значит уже без убытка торгуете?

— Торгуем помаленьку...

потому, не откладывая в долгий ящик, надо сейчас же готовиться к осенней кампании.

Это и на самом деле будет «кампания», это будет война, будет жестокая схватка с врагом кооперации—спекулянтом-скупщиком. Кто знает, может быть, от результатов этой борьбы будут зависить многие будущие достижения кооперации.

Эти месяцы не должны пропасть даром. Они должны быть использованы. В то время, как центральные кооперативные органы поведут энергичные работы по подготовке наиболее гибкого заготовительного аппарата, который заменит скупщика-купца, выработают планы работы по самой операции, запасут денежные средства и товары, работники на местах должны сейчас же приступить к выполнению задания, которое падает только на них. Они должны начать агитацию среди сельского населения.

Везде на волостных собраниях, в райсоветах, по деревням на сходах, просто по вечерам на завалинках своих изб, в своей лавке, на всевозможных с'ездах и совещаниях, везде, где только собирается сельский люд, везде небходимо говорить о предстоящей заготовке хлеба, о намерениях наших врагов, призывать к об'единению вокруг своего кооператива.

В отделениях Губсоюза и в инструкторском персонале работники кооперации найдут сильную поддержку в этой агит-работе.

Культурно-просветительные организации кооперативов, где они есть, должны пересмотреть план своей работы и принять участие в агитации, проводимой правлениями ЕПО. Кружки сельских ЕПО должны быть заранее подготовлены к тому, чтобы в нужный момент они могли быть переброшены в тот или иной район волости, чтобы постановкой там спектаклей привлечь широкую аудиторию, которой работник кооперации выяснит гибельность для трудящихся поддержки купцов и спекулянтов.

Все культурные силы деревни должны быть подняты на эту работу. Наконец, могучая поддержка в этой деятельности сельских работников будет оказана и всеми партийными организациями. Ни один партийный товарищ, ни один член ячейки РКП или РКСМ не откажется участвовать в проведении этой работы.

Товарищи Кооператоры! Времени осталось очень мало. Немедленно принимайтесь за подготовку к этой работе.

Железо еще горячо, торопитесь ковать его.

Все сознательные граждане деревни поддержат вас.

Чем больше хлеба заготовит кооперация, тем больше обеспечены будут им наши рабочие, на фабриках и заводах, выковывающие великое будущее С. С. С. Р.—самой свободной в мире страны.

К.

РОЛЬ ЧЕРВОНЦА В СЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВАХ.

Со всех сторон несется вопль о том, что червонец и рассчет на золото разоряет ЕПО. Ряд кооперативов заявляет, что дальше получать товары в кредит **под векселя в червонцах они не могут,** а, некоторые из них уже решили закрыться (Крынское), подсчитав, что они проторговались и что, если так и дальше будет продолжаться, ЕПО грозит банкротство.

Это явление доказывает только то, что члены правления ЕПО еще не приспособились к работе в условиях падающего курса рубля.

Однако, не всегда можно винить членов правления. В их оправдание справедливо заметить, что приспособиться к курсу денег им очень трудно. В особенности это относится к сельским ЕПО. Большинство из них работает в сельской глуши, куда газета или совсем не попадает за отсутствием почты или, если и попадает, то с очень большим опозданием, когда напечатанный в газете курс денег уже настолько устарел, что руководствоваться сведениями газет не представляется возможным. Главное же затруднение в том, что существует слишком большое обилие рассчетных единиц: ржаная, золотой довоенный рубль, товарный рубль, червонец и, наконец, советские бумажные деньги. Разобраться в этих рассчетах крестьянину-кооператору очень трудно. Покупает он товар на червонцы или на золото, а привезет товар домой и должен он расценивать его на советские бумажные деньги и на эти же деньги продавать.

Условия для торговли получаются настолько запутанными, что малограмотный сельский кооператор разобраться в них не в силах. Да и для самого опытного коммерсанта теперешние рассчеты, при столь многочисленных рассчетных знаках и при постоянном изменении соотношений ценности этих знаков, столь запутаны, что и он часто делает много ошибок.

Все это говорит о том, что необходимо возможно скорее установить один рассчетный и платежный

знак и воспретить оперирование другими рассчетными знаками. Все рассчеты по купле-продаже должны производиться только в едином рассчетном знаке. Только тогда будет уничтожена та чрезвычайная путаница, которая теперь царит в торговле, и которая губит в первую очередь кооперативные организации. Пока же это не будет сделано, сельским кооперативам очень мало можно дать советов о том, как им избавиться от грозящего банкротства.

К этому следует добавить, что также ненормален ряд нелегальных льготных условий, в которых находится частная торговля по сравнению с кооперацией (отсутствие счетоводства и отчетности, утайка товаров от обложения акцизом и другие) и это ставит ее в такое положение, что частная торговля часто **диктует и устанавливает рыночые цены** на товары. Не всюду есть такие местности, где бы рыночные цены регулировались кооперацией. В большинстве же случаев кооператив считается с ценами на товар в частной торговле и, сообразно с этим, назначает цены у себя. Бывают случаи, когда кооператив по своим рассчетам должен был бы назначить цены большие, но сделать это не может только потому, что его сосед—частный торговец торгует таким же товаром дешевле. В результате кооператив часто продает с убытком. Здесь уместно будет сказать, что крайне необходимо поставить на свое место частную торговлю и уничтожить те нелегальные льготы, благодаря которым частная торговля оказалась в более выгодных условиях, чем кооперация, и благодаря чему, частная торговля часто забивает кооперацию.

Нами может быть задан вопрос: что же делать в тех случаях, когда местный рынок не позволяет повышать цены на купленный кооперативом товар? Ответ один: **возможно выгоднее, хотя-бы с убытком,** продать купленное и в будущем покупать только такие товары, которые можно продать без убытка.

Большую ошибку делают многие кооперативы, когда они недостаточно внимательно подбирают ассортимент товаров и покупают все, что им попадается под руку, или берут в кредит все, что им дают и только впоследствии, когда привезут товар в кооператив, замечают, что то один, то другой товар куплен напрасно, и что его продать без убытка невозможно. А между тем следует обратить большое внимание на то, какие товары выгодно продавать в той или иной местности. Ассортимент товаров должен быть предметом самого внимательного и тщательного изучения. Правда, в настоящее время, сидя в деревне, очень трудно наметить, какой товар следует купить в городе и какой из купленного товара можно с выгодой продать в кооперативе. В большинстве случаев решить, что выгодно покупать, а что невыгодно, можно только в городе. Но чтобы высчитать выгодность покупки, надо хорошо знать цену на этот товар у себя в деревне—в частной торговле, и потому, уезжая для закупок, сельский кооператор должен узнать, по каким ценам продается в частной торговле в деревне товар, намеченный к покупке для кооператива. Кроме того, надо уметь определить продажную цену на товар, (при том, купленный в червонцах), учесть организационные расходы, размер налогов и разницу курса денег *).

Сельскому кооператору, попавшему из деревни в город, бывает очень трудно разобраться в сложном лабиринте этих расчетов. Он ходит по разным складам, голова у него идет кругом, и чаще всего он наудачу покупает тот или иной товар только потому, что ему кажется, что именно этот товар у него в деревне хорошо пойдет. Придет он в деревню, подсчитает цены уже спокойно и заметит, что привезенный товар хоть и нужен всем, но дорог и не может быть продан только потому, что в частной торговле такой-же товар продается дешевле.

Хорошо еще, если этот товар куплен за наличный рассчет. Авось долежится, пока цены на него изменятся, и он будет продан без убытка. Да кроме того, очень скверно уже то, что в этом товаре долгое время будет лежать капитал без движения. А если этот товар взят в кредит, да еще под векселя, то тут часто другого выхода нет, как продавать его с убытком. Продать кому угодно, хотя бы в частную торговлю (такие случаи тоже были), только бы векселя не были опротестованы.

Эту неопытность сельских закупщиков должны учесть торговые отделы губсоюзов. В этих отделах опытные, общественные работники, **не торгаши,** должны заботиться не только об интересах **своего губсоюза** и во что-бы то ни стало «всучить» товар кооперативам, не думая о том, смогут-ли они этот товар без убытка продать. При составлении ассортимента товаров в губсоюзах всегда необходимо принимать во внимание: могут ли кооперативы продать тот или иной товар без убытка. Такая политика торговых отделов могла бы в значительной степени оберечь кооперативный аппарат от убытков. Торговые отделы губсоюзов должны стать калькуляторами выгодности товаров для ЕПО, за-

*) См. нашу статью: „Валюта, налог и хозяйственные расходы" в № 1—2 за 1923 г.

купщиками ЕПО, заменить собою малограмотных сельских кооператоров и продавать им только тот товар, который выгоден для ЕПО.

В тех случаях, когда сельским кооператорам не по силам очень сложный рассчет (проценты, курс) за товар, взятый в кредит в червонцах, они лучше сделают, если будут брать деньги в заем (в советских дензаках) у себя в деревне (конечно, если в долг дадут, что очень сомнительно). Даже уплата больших процентов будет для них часто выгоднее, чем получение товара в кредит в червонцах. Они будут знать, сколько им придется платить за взятые в долг деньги процентов и в какой срок. А закупка товаров за наличные деньги—дело простое. После покупки товаров за наличные, им останется только следить за переоценкой товаров, чтобы не потерять на курсе рубля.

Некоторую сложность представляют периодические переоценки товаров, имеющихся в лавке, в связи с падением курса рубля. Это необходимо делать для того, чтобы не проторговаться, или иными словами, не продать товар так дешево, что на вырученные деньги нельзя будет купить такое же количество товара. А бывали случаи такие. Собрало ЕПО паи, займы и купило 250 пуд. соли, продало с соответствующим наложением, купило на вырученные деньги снова соли, только уже не 250 пуд., а 190 пуд., снова продало и снова купило, только на этот раз уже не 190, а только 125. Опять продает и снова покупает, но не 125 п., а всего 95 п. Так покупало и продавало ЕПО и, в конце концов, увидело, что дальше торговать нечем, и решило закрыться. Чтобы этого не было, и необходима переоценка товаров. Переоценка товаров обычно происходит так: купит ЕПО товар на червонцы, привезет его к себе, высчитает стоимость доставки, все расходы по покупке, падение на курсе денег, на налоги, прикинет несколько %-ов на заработок, после этого переведет цены с червонцев на советские дензнаки по курсу и начинает торговать. Но вот кто-либо приезжает из города и привозит газету или говорит о том, что курс червонца увеличился, это значит, что необходимо сделать переоценку товаров. Для этого надо высчитать повышение курса червонца.

В среднем повышение курса золотого рубля и червонца с 1 дек. 1922 г. фиксируется след. цифр.:

Декабрь 1922 г.	1 зол. руб.	37,6%	червонец	48%
Январь 1923	«	«	16,08%	«	19,4%
Февраль	«	«	16,9%	«	14,8%
Март	« «	«	15,6%	«	25,8%
Апрель	« «	«	57%	«	51%

Такова приблизительно картина падения ценности рубля, и эти данные должны быть приняты в рассчет при торговой деятельности.

Технически это можно сделать так: допустим, что товар был оценен на 20-III, когда курс червонца был 253, а ЕПО желает товар переоценить на 1-IV, когда курс червонца 303. Находим процент повышения червонца за время от 20-III до 1-IV=19.7% (303—253=50=50:253=19.7%) и к цене, установленной на 20-III, прибавляем 19.7% (лучше округлить до 20%). Сделать это просто, и дело разрешается в таких случаях благополучно.

Совсем другое дело происходит, если кооператив долгое время не знает о размере курса червонца и продолжает продавать товар без переоценки. В этом случае правление ЕПО впоследствии может только подсчитать, на сколько кооператив проторговался. Но благоразумно сделает то правление, которое, даже не зная курса червонца, будет делать периодическую переоценку. Делать это следует так: допустим, нам известен курс червонца на 1-IV—303 и на 1-V=458, повышение его будет (458—303)=156, а в процентах 51.4%. Если ЕПО последний раз переоценило товар на 1-V, а в ЕПО установлен порядок о переоценке товаров еженедельно (это можно делать и чаще), а между тем 7-V курс червонца неизвестен, то следует 51.4:30×7. (51.4—понижение процента за прошлый месяц; цифра 30—означает число дней в месяц, а 7—число дней за тот период времени, за который предполагается сделать переоценку), получим предположительное повышение червонца за 7 дней мая в %%-ах=11,97%, остается только к ценам 1-го мая прибавить этот процент, и мы, таким образом, уже произвели переоценку. Когда будут получены газеты, то следует только проверить вычисленное повышение червонца и сделать исправление цен (ввести поправку) при следующей переоценке.

Кроме того, надо помнить главнейшее правило торговли—быстрый оборот. Чем быстрее оборот ЕПО, тем меньше потеря на курсе. А для ускорения оборота, опять-таки, нужно покупать такие товары, которые нужны населению и доступны ему по цене.

Кооператив также теряет на курсе денег, пока они лежат в кассе общества. Правление ЕПО всегда должно быть озабочено тем, чтобы на свободные деньги, как можно скорее, был куплен товар. Если кооператив имеет возможность вести закупки сырья у себя на месте и, беря выручку из кассы, сейчас же вкладывать ее в закупку сырья, то этой мерой могут быть также значительно уменьшены потери на курсе червонца. Однако, эти заготовки

следует вести только тогда, когда заключен твердый договор и точно установлены условия расчета.

В заключение скажем, что, по нашему мнению, как бы сложны не были все рассчеты на червонцы и золото, однако, кооператоры должны к этому приспособиться и твердо усвоить себе, что, так или иначе, им придется в будущем иметь дело либо с червонцем, либо с золотом. Червонец уже завоевал себе положение в опте, а возможно, что скоро займет прочное место и в рознице. Приведем для примера мнение совета синдикатов (в Москве), который обсуждал вопрос о торговле в червонцах и пришел к выводу, что «торговля в червонцах, приобревшая известную устойчивость, является наиболее, в данный момент, приемлемой для оборота».

Это говорит за то, что сельским кооператорам не следует отчаиваться и слагать оружие (закрывая кооперативы) перед временным затруднением, а необходимо изыскивать способы для того, чтобы выйти из затруднительного положения, в которое они теперь попали.

С. Чижевский.

КООПЕРАТИВНОЕ СТРАХОВАНИЕ

Материальная устойчивость всякой организации играет первостепенную роль в ее успешном развитии, в ее существовании. Иногда достаточно одного потрясения,—в особенности, если оно связано со стихийным бедствием,—как потерпевшая организация либо захиреет, либо вовсе умрет... Лозунг—«все на восстановление хозяйства страны» ярко подчеркивает и выдвигает необходимость самого внимательного и серьезного подхода к вопросу обеспечения организации от всяких случайностей.

Вот почему страхование, построенное на принципах круговой поруки и взаимопомощи, может быть названо средством обеспечения от бедствий.

В самом деле, кто из сознательных хозяйственников сможет поручиться за целость доверенного им имущества от стихийных бедствий, **без страхования,** и в состоянии ли они тогда возместить потерю?.

Кооперативное страхование уже не является новостью. Еще в 1918 году Центросоюзом был организован страховой аппарат, а в Витебском Губсоюзе (тогда «Центрообществе») вопрос этот в средине того-же года был решен 4-м собранием уполномоченных: Страховой отдел фактически уже работал с 22 января 1919 года, имея двойное представительство, с одной стороны от Центросоюза—для потребкооперации и с другой—Всероссийского Кооперативного Страхового Союза—для прочих ее видов.

В связи с огосударствлением кооперации по декрету 20-го марта 1919 года, когда она вынуждена была нести государственно - распределенческие функции, при почти полном отсутствии собственных товаров, страхование потеряло свой смысл и значение, почему по декрету 18-го декабря 1920 г. оно было об'явлено подлежащим ликвидации.

В силу сложившихся в 1921 г. особых экономических положений,—в условиях НЭП'а и самоокупаемости, необходимость возрождения страхования диктовалась самой жизнью.

Декретом от 6 октября 1921 г. эта задача была разрешена путем организации двух видов страхования: государственного и **кооперативного.**

Организация собственного страхования «взамен обязательного государственного», с правом иметь собственные тарифы, играет для кооперации роль большого морального и практического значения. Этим кооперация признается крупнейшим экономическим фактором страны, заслуживающим полного доверия. Построенное на принципах взаимности, кооперативное страхование преследует лишь цель помощи пострадавшим организациям, для чего только и собираются средства, чтобы покрыть убытки. Получаемые, таким образом, суммы, остаются в **самой-же** кооперации, усиливая ее финансовую мощь, а по окончании операционного года все остатки (прибыль) распределяются между участниками страхования.

Как и прежде, центрами кооперативного страхования стали Центросоюз и Всероссийский Кооперативный Страховой Союз. Витебский Губсоюз принял на себя агентуру от Центросоюза, организовав 16 марта 1922 года страховой под'отдел.

Однако, об'единенную агентуру обоих центров создать, к сожалению, не удалось, так как Союзами непотребительской кооперации были выдвинуты неприемлемые условия и, тем более, что Промсоюз в периоде переговоров уже получил представительство от Всероссийского Страхового Союза, отказавшись, таким образом, от совместной работы. Несомненно, что такое раздробление сил—явление болезненное и нежелательное, но по создавшемуся положению Губсоюз волей-неволей принужден вести страховое дело отдельно.

Как в дальнейшем показал опыт, страхование непотребительской кооперации заглохло и дало ничтожные результаты, отчасти ввиду гибели самого Промсоюза и неналаженности страхового аппарата при Сельскосоюзе.

Правда, можно констатировать, что время возникновения кооперативного страхования вообще было тяжелым и неблагоприятствовало его быстрому развитию, так как в связи с переходным периодом, страна переживала различные кризисы, в том числе и финансовый; для кооперации же оно было в особенности безотрадным, так как она входила в новую, самостоятельную жизнь почти с пустыми руками. Например, при об'езде сельских ЕПО, бросалась в глаза их крайняя материальная слабость, граничащая с умиранием, что явилось результатом полного отсутствия платежеспособности у крестьянства, не изжитого до сего времени...

При таком печальном состоянии кооперации,—особенно ее корней,—трудно было ожидать больших результатов от страхования, тесно связанного с материальным достатком, в особенности в первый организационный период.

Но страховая работа Губсоюза с момента установления штата сотрудников,—примерно с средины мая,—все же развертывается нормально, а в начале 1923 г. по числу застрахованных кооперативов 1 степени сделала даже некоторые успехи.

Имея за 7 месяцев 1922 г. 76 страхований ЕПО (по 11 на месяц), за 5 месяцев этого года было получено уже 134 (по 27), т.-е. почти в 3 раза больше на каждый месяц.

Главными толчками к усилению операций послужили: 1) воззвание Губсоюза к ЕПО и, вообще, информация мест в печати и через инструкторов, 2) постановление правления от 26 января о закрытии кредита уклоняющимся от страхования и 3) самое главное—планомерный об'езд мест сотрудниками под'отдела.

Таким образом, за год работы (с 30 мая 22 г. по 30 мая 23 г.) было заключено 332 страхования с ответственностью Центросоюза на $12^1/_3$ триллионов и начислено сборов 144.133 р. 91 к. Из них за 5 месяцев 1923 г. по 30 мая с. г. заключено 180 страхований на сумму 6½ триллионов в совзнаках и на 6.365 червонцев и по ним получено 61.796 р. 70 к. совзнаками и 48,698 червонцев.

Для наглядности картины в золотых рублях это дает по месяцам следующее:

Месяцы	Страховые суммы		Страховые сборы		Число страхований
Май с 30/v 1922 г.	48127	28	3128	52	6
Июнь	3916	66	100	34	3
Июль	168608	34	931	88	43
Август	45500	—	1552	80	6
Сентябрь	5363	32	583	74	5
Октябрь	114821	82	1886	35	40
Ноябрь	12442	97	222	54	13
Декабрь	42044	—	423	58	36
Итого .	440824	39	8829	75	152
Январь 1923 г. ..	72729	59	798	15	28
Февраль	18203	97	159	—	24
Март	29586	76	451	73	60
Апрель	101892	92	826	14	43
Май по 30/v 1923 г.	65444	59	526	63	25
Итого .	287857	83	2756	65	180
Всего .	728682	22	11586	40	332

Следует отметить, что сборы составляют 1,59% в отношении обеспечиваемой страховой суммы.

Всего из 150 кооперативов 1-й степени по губернии застраховано 72, т.-е. около 50%, но необходимо добавить, что из общего их числа очень многие почти не ведут операций, а некоторые и совсем погибли. Поэтому % обеспеченных страхованием можно считать значительно большим, доходящим, примерно, до 70%. Из имущества-же самого Губсоюза (с Отделен. и Базами) застраховано 80%.

В течение этого же года было 3 пожарных убытка: 11-го сентября 1922 года в Бешенковичах, где погибло 2 ЕПО и 2 кожзавода Губсоюза и выплачена сумма, эквивалентная 3.910 р. 85 к. золотом (11.302 р. 37 к. совзн.); 7-го февраля с. г. в ВЕПО сгорела тара, за которую уплачено 15 руб. 62 коп. золотом (346 р. совзн.) и 24-го апреля с. г. в Орше пострадала от пожара баня Губсоюза, по коей возмещено 180 р. 07 к. зол. (8.890 р. совзн.), всего 4.106 р. 54 к. зол. (20.538 р. 37 к. совзн.). Эта сумма убытков равняется 36% собранных денег. Кроме

того 25-го декабря от поджога ворами чуть не погибло все имущество Полоцкого отделения, застрахованное в Центросоюзе. Лишь по счастливой случайности, грандиозный убыток был предотвращен служащим отделения Булаевым.

Ввиду систематического падения курса рубля и неудобства в связи с этим страхования в совзнаках,—когда выплачиваемое пожарное вознаграждение не покрывает действительной потери,—Центросоюзом введено страхование и в твердой единице ценности, **в червонцах.** За май месяц уже было заключено 15 таких страхований.

Это нововведение представляет собой довольно сложную и кропотливую работу, в особенности на местах, где еще нет червонцев и мало известен курс их, но, несмотря на технические трудности, оно крайне желательно в деле, так как дает возможность **вполне** обеспечить страхуемую ценность при выплате пожарного вознаграждения.

В настоящее время также введен «демократический» тариф, т.-е. пониженный, главным образом, для сельских местностей в среднем на 34%, что в значительной мере удешевляет страхование, делает его доступным и вызывает скорейшее выполнение задачи по обеспечению сельских ЕПО от несчастья.

Далее, Госстрахом и Центросоюзом рассматривается проект организации страхования **от краж со взломом.** Этот вид был бы чрезвычайно важным и полезным для кооперации, так как убытки подобного рода встречаются гораздо чаще, чем пожарные.

Таким образом, все возможное для облегчения и развития страхования сделано.

Страхование дало известные результаты в деле обеспечения кооперативного имущества, созданием специального капитала и вознаграждением убытков,—что очень важно с моральной и практической стороны. Ввиду этого, следует внимательно относиться к страхованию и приложить все старания к тому, чтобы в конце-концов были застрахованы все ЕПО губернии.

Это и даст известную экономическую **устойчивость,** что необхомо для дальнейшего развития всякой общественной организации.

Н. Ненайденко.

ВОЗДУШНЫЙ ФЛОТ И КООПЕРАЦИЯ.

Уже в течение трех месяцев каждый, кто берет в руки газету «Известия ВЦИК», невольно обращает внимание на ряд заметок и статей о воздушном флоте Республики. Уже три месяца, как изо дня в день совсех концов нашего союза С. С. Республик прилетают вести о том горячем отклике, который нашла в сердцах людей, искренно преданных своему социалистическому отечеству, статья Ю. Стеклова «Русский народ, строй воздушный флот».

Вопрос постройки воздушного флота—вопрос, который должен быть разрешен сегодня же. Немного у нас друзей по ту сторону государственной границы Республики, но врагов—непочатый угол. В каждой газете, в рубрике вестей из-за границы, мы слышим лязганье зубов тех шакалов, которые с удовольствием растерзали бы нас в клочья.

За спиной наших ближайших соседей Польши и Румынии стоит Франция со своим воздушным флотом—самым сильным в мире. Она располагает более, чем пятью тысячами самолетов. А сама Польша? Ее военная программа предусматривает доведение числа самолетов до одной тысячи.

Наш же воздушный флот далеко отстал от флотов государств, окружающих нас.

Мы должны спешить, мы должны наверстать потерянное время, когда за другими заботами мы не успели уделить должного внимания воздухофлоту. Мы должны создать флот, который бы послужил ушатом холодной воды на слишком разгорячившуюся голову Керзона. Мы должны создать флот, как одно из первых средств обороны нашего государства.

Но воздушный флот нужен не для одних военных целей.

Если мы мысленно прикинем наши необ'ятные равнины, разбросанность более или менее значительных населенных пунктов и припомним наше вековое несчастье—бездорожье, то ясно увидим, что только самолетам и по силам урегулировать дело связи, установить правильную и аккуратную перевозку пассажиров. Аэроплан можно применить и для орошения полей, и для обследования морского дна, и для борьбы с саранчей и для многих научных и практических целей.

Кампания, начавшаяся с легкой руки «Известий ВЦИК», приняла столь широкие размеры, что

уже теперь мы можем говорить о некоторых ее достижениях.

Дело не ограничилось одними пожеланиями. Организованное в центре акционерное общество «Добролет», поставившее своею целью создать сеть сообщений по воздуху, уже реализовало часть своих акций на сумму в девять тысяч рублей золотом и получает из-за границы 16 аэропланов фирмы «Юнкерс». Одновременно возникшее Общество Друзей Воздушного Флота (О. Д. В. Ф.) уже располагает капиталом до 400 тысяч рублей золотом, открывает школу гражданской авиации. В целом ряде городов возникли отделения О. Д. В. Ф.

На это движение, поднятое лучшими силами страны, первым откликнулся городской пролетариат, а крестьянство только теперь начинает понимать важность для него этой затеи, так как их же землю будут охранять стальные красные орлы.

Могла ли остаться в стороне кооперация?

Конечно, нет.

Как чуткий нерв, живущий интересами общества, кооперация также приняла участие в этом движении за постройку воздушного флота.

Московская потребительская кооперация собирает средства на постройку аэроплана «Московский Кооператор». М. С. П. О. приобрел 1000 акций-паев «Добролета», ряд губсоюзов уже состоят акционерами «Добролета», вся кооперативная печать пропагандирует воздухофлот, транспортная кооперация строит свой аэроплан.

Витебская кооперация несколько отстала от других. Только на предстоящем с'езде уполномоченных губсоюза будет поставлен вопрос об участии в постройке воздухофлота.

Но этого мало. Первичные кооперативы не должны остаться равнодушными к задаче, которую жизнь поставила перед русским народом. Низовые кооперативные ячейки должны сделать отчисления на воздушный флот. В каждом ЕПО и ДПО должны быть акции «Добролета». Акция «Добролета» ведь стоит только один рубль золотом. Каждый кооператив обязан принять посильное участие в этом великом деле защиты Республики, создания воздушного флота.

Весь инструкторский персонал и работники кооперации на местах должны быть энергичными пропагандистами воздухофлота.

Крестьянство и городской пролетариат большей части Витебской губернии, испытавший на своей спине прелести немецкого и польского вторжения, знающий цену «культурным» соседям на Западе, яснее других поймет, что только огражденный от нападений извне воздушным флотом, он может спокойно работать над укреплением единственной в мире свободной страны Труда.

Мы твердо верим, что в то время, когда стальные птицы с пятиконечной красной звездою на крыльях начнут бороздить синеву неба, в нашем крае не найдется ни одного кооператора, который бы не мог с гордостью сказать: «И моя доля труда, и мой грош заложен в это великое дело».

Товарищи кооператоры! Очередь за вами.

Вам предстоит сказать свое слово.

Касаткин.

ОБЗОР ПЕЧАТИ.

В последнее время печать останавливается на вопросе о торговле в деревне. Уже давно чувствовалось, что деревню все больше и больше завоевывает частный торговец. Для выяснения роли госторговли, кооперации и частной торговли в деревне по поручению СТО было произведено Комвнуторгом обследование некоторых районов Республики (Средневолжской). Это обследование, как видно из материалов (Экон. Ж. № 125 и 126), дало возможность сделать следующие выводы:

Первая четверть сего года дает следующие интересные цифры соотношения числа частных, кооперативных и государственных торговых предприятий (по патентной статистике). Всего по уезду числится 4.814 предприятий, из них 4.277 или 88,8 проц. частных, 369 или 7,7 проц. кооперативных и 168 или 3,5 проц. государственных. Таким образом роль частной торговли остается в общем обороте доминирующей.

Обследование работы кооперации отмечает сокращение сети кооперативов, которое, однако, происходит, главным образом, за счет слабых, существующих больше на бумаге, организаций. Происходит отбор более сильных кооперативов. Одна из важных причин общей слабости кооперации— кредитные затруднения.

Отмечается равнодушие населения к кооперативам, количество паевых взносов ничтожно.

Не лучше обстоят дела и у с.-х. и промысловой кооперации. Оба вида кооперации не только не наладили контакта с потребительской, но даже взаимно конкурируют с ней.

Из кооперативных органов наиболее видную роль играет райсоюз, имеющий несколько своих промышленных предприятий. Население относится к кооперации очень пассивно и роль ее в общем торговом обороте уезда не превышает 8 проц. Союз с.-х. кооперативов имеет склад с.-х. машин, но, вследствие высоких цен, сбыт этот идет слабо. Первичные с.-х. т-ва, за отсутствием средств, работают также очень слабо.

Отмечаются более низкие цены у частных торговцев, чем у кооперативов, вследствие чего последние быстро умирают.

Переходя к работе госторговли, обследование отмечает прежде всего, неорганизованность действий госорганов, конкуренцию с кооперацией.

Из госорганов работает отделение хлебопродукта; специальных агентов для закупки хлеба, кроме одного заготовительного пункта, отделение не имеет. Заготовка происходит непосредственно на базаре. Сильным конкурентом хлебопродукта являются частные торговцы. Большему использованию рынка мешают предельные цены, которые почти всегда отстают от рыночных.

Результаты работ по обследованию другого района дали возможность придти к такому выводу:

Базарный аппарат находится преимущественно в руках частных торговцев. Переходя к кооперативной торговле, обследование указывает, что у большинства ЕПО товарная и денежная наличность составляет 65—85 проц. их актива, а имущество и производство—от 11 до 29 проц. Крупнейшие ЕПО имеют собственные мельницы, мыловаренные заводы и др. предприятия. Задолженность всех ЕПО не превышает их собственных средств. Паевые капиталы или отсутствуют, или слишком незначительны. Оборот всех ЕПО уезда за 1922 г. дает на душу населения несколько более 80 тов. коп., что несколько превышает всероссийскую цифру.

Что касается нагрузки отделений ЕПО, то в большинстве она очень слаба и даже ничтожна.

Производственная кооперация развита слабо, торговая деятельность отделения кредитартельсоюза ничтожна. Работает райсельсоюз; торговля его также незначительна и сводится к снабжению крестьян семенами и к посредничеству в закупке для крестьян лошадей.

Из органов госторговли сильнее всего работает хлебопродукт, ведущий как заготовки, так и сбыт товаров. За последнее время деятельность хлебопродукта по продаже возросла, опередив даже его заготовительную работу. Товар продается из магазина непосредственно крестьянам, лишь 15 проц.—частным перепродавцам.

В соотношении отдельных видов торговли в товарообороте следует отметить, что местные финработники и торговцы определяют роль госторговли в 18 проц., кооперативной—12 проц., частной—70 проц.; обследователь Комвнуторга дает несколько другие цифры—25, 15 и 60. И те и другие цифры, конечно, несколько общи. Работа кооперации, в отличие от госорганов, слабее в области заготовок, и несколько сильнее в области снабжения деревни фабрикатами. Всего на долю госорганов и кооперации приходится 20—25 проц. непосредственно соприкасающегося с крестьянством рынка как по заготовке, так и по продаже. На долю частной торговли приходятся остальные 75—80 проц. Если же взять только оптовый рынок, то здесь доля частных торговцев понизится процентов на 60, за счет повышения доли, преимущественно, хозорганов.

Это же положение отмечает и т. Лежава в своей статье «Кооперация и деревенская торговля» (Изв. Ц. И. К. № 126).

В деле снабжения деревни различными продуктами, роль кооперации достигает, примерно, 15—20 проц. общей суммы стоимости товаров, коими снабжается деревня. Эти 20 проц. передаются деревне, по предположению кооперативных статистиков, как всей сетью первичной потребительской кооперации, так равно соприкасающимися с деревней непосредственно аппаратами губсоюзов и райотделений.

В биржевом обороте как столичных бирж, так и провинциальных, удельный вес кооперативной торговли довольно устойчиво колеблется в пределах около 10—15 проц. в среднем. Это берется из показаний биржевой статистики. В последнее время часто приходится слышать пессимистические заявления относительно потребительской кооперации, что она свертывает в деревнях свой аппарат, что торговля идет весьма вяло, что население относится индиферентно и т. п. Из разных мест наблюдатели подтверждают почти одними и теми же словами, что крестьяне совершенно равнодушны к судьбам своих потребилок. Мы не должны закрывать глаза на выявляющиеся дефекты нашего кооперативного строительства и принять все меры к тому, чтобы вывести гигантское дело потребительской кооперации на надлежащую дорогу.

Из других видов кооперации, с.-х. кооперация и ее разновидность—Льноцентр и др., в общем кооперативном обороте пока играют слабую роль, но, несомненно, стоят на правильном пути и развиваются быстрым темпом. Здесь нельзя не отметить одной особенности, которая отличает с.-х. кооперацию от потребкооперации. Поскольку потребкооперация в первых же декретах НЭП'а была признана привиллегированной формой кооперации, и ей были присвоены различные льготы и преимущества, с.-х. кооперация выступила на открытую работу в более поздний срок, и ей пришлось прокладывать дорогу в значительной степени собственными усилиями. По всем имеющимся данным, местные аппараты с.-х. кооперации возникают при непосредственном и деятельном участии самого заинтересованного крестьянства. Это, конечно, является большим плюсом и содействует наибольшей ее жизненности.

Если кооперативный оборот захватил лишь 20 проц. всего деревенского снабжения, то, принимая во внимание почти полное отсутствие госорганов на сельском рынке, нужно признать, что остальные 80 проц. приходятся на долю частной торговли, при чем ясно, что эта частная торговля является деревенской частной торговлей, мельчайшим частным капиталом. Эта доминирующая роль мелкого сельского частного капитала подтверждается организованным Коммунуторгом, обследованием отдельных уездов и волостей в различных губерниях.

Далее т. Лежава делает следующий вывод:

Снабжение частным торговым аппаратом деревни в размере 80 проц., в абсолютных числах составит около 500—600 миллионов золотых руб. Значит, эта мелкая частнокапиталистическая пыль весит в общей сложности так много, что она способна совершить столь значительный оборот. Кооперативные организации должны озаботиться перестройкой первичных кооперативов таким образом, чтобы в них втянуть те элементы деревни, которые владеют этой капиталистической пылью. Природа этого мельчайшего капитала не однородна, и не весь этот мельчайший капитал может войти в кооперацию, но кооперация должна втянуть в себя весь тот элемент, который способен к кооперированию.

Наша забота должна простираться на этот частноторговый аппарат. Он слишком значителен в своей совокупности, роль его слишком серьезна и, можно сказать,

незаменима в сегодняшний день в чаемой нами смычке деревни с городом. Этот мелкий частный капитал наша госпромышленность и госторговля должны рассматривать, как свой собственный, весьма серьезный придаток, как один из органов, с помощью которого производится в самой гуще потребительской массы этот капиллярный процесс товарооборота.

Если наши государственные деятели так сильно заинтересованы теперешним положением кооперации, то не менее эти же вопросы должны волновать и кооперативные круги. Мы знаем, что о том, о чем пишет т. Лежава, уже давно говорят на кооперативных с'ездах и в кооперативной прессе. Повидимому, настал момент предпринять решительные шаги для разрешения положения, в котором находится кооперация. Надо полагать, мы в предверии новых реформ для сбора «пыли» в области кооперации, без которых частный капитал будет все более душить кооперацию.

ХРОНИКА.

В Губсоюзе.

С'ЕЗД УПОЛНОМОЧЕННЫХ.

20-го июня с. г. состоится очередное собрание уполномоченных. На повестке: 1) международное и внутреннее положение РСФСР, 2) отчет правления о деятельности Губсоюза за 1922 г. (доклад. предправления т. Ковсон), 3) утверждение бухгалтерского отчета (докладчик главбух т. Шалыт), 4) доклад ревизионной комиссии (докладчик зам. председателя ревизионной комиссии тов. Рабкин), 5) план работы на 1923—1924 г.: а) финансовой деятельности и рассмотрение сметы приходов и расходов на 1923—24 операционный год (докладчик член правления т. Легздин), б) торговой деятельности (докладчик зам. председателя правления т. Зингерман), в) производственной деятельности (докладчик член правления т. Тимофеев), г) организационной деятельности и рассмотрение нового устава (докладч. зам. завед. организационным отделом т. Рыжов), 6) выборы органов управления, 7) текущие дела.

Товарищам Серединскому и Чижевскому поручено организовать к собранию уполномоченных выставку, характеризующую работу Губсоюза, его органов и низового аппарата.

СОДЕРЖАНИЕ ДЕЛЕГАТОВ НА С'ЕЗД.

Содержание делегатов (с правом решающего голоса) на собрании уполномоченных во время пребывания их в г. Витебске, а также и путевые расходы их Губсоюз берет на себя.

ИНСТРУКТОРСКИЙ С'ЕЗД.

На 26 июня назначается с'езд всех районных инструкторов. Повестка дня следующая:

1) Доклады с мест. (На каждый доклад будет дано не более 15 минут).
2) Истекший год и план деятельности на будущий (докл. тов. Рыжов).
3) Торговая деятельность Губсоюза (докл. от торг. отд.).
4) О счетоводстве (докл. т. Желомей).
5) Строительство кооперации (докл. т. Рыжов).
6) Культ.-просв. деятельность и печать (докл. т. Чижевский).
7) Финансовый вопрос и кредитный отдел (докл. т. Ильин).
8) Плановое обследование (статистика) (т. Петлина).
9) Юридические вопросы (докл. от Юридич. Отдела).
10) Текущие дела.

КРЕДИТОВАНИЕ ЕПО.

По вопросу о дальнейшем кредитовании городских ЕПО, Организационному отделу предложено представить в правление балансы всех ЕПО и штаты их для подробного ознакомления с каждым ЕПО в отдельности, а финсчетному отделу—представить материалы о задолженности каждого ЕПО. Вместе с тем, признано необходимым указать всем ЕПО на трудность работы в настоящих условиях в червонцах, почему предложено им создать оборотные средства для работы за наличный расчет.

ОТПУСК ТОВАРОВ ГОР. ЕПО.

В целях уменьшения накладных расходов городских ЕПО, предложено торговому отделу впредь отпускать товары некоторым городским ЕПО исключительно из складов отделений по отпускным ценам Губсоюза с начислением лишь транспортных расходов.

О КНИЖНОЙ ТОРГОВЛЕ ГУБСОЮЗА.

По вопросу о совместном с ВЕПО открытии книжного магазина, правлением решено организовать самостоятельную книжную торговлю, при чем ВЕПО предложено войти пайщиком в организуемое книжное дело.

В ПОЛЬЗУ РУРСКИХ РАБОЧИХ.

В пользу Рурских рабочих правлением Губсоюза ассигновано 10,000 рублей товарами.

КРЕДИТНЫЙ ПОД'ОТДЕЛ.

В Губсоюзе организован кредитный под'отдел для оказания сельско-хозяйственного кредита, для чего означенному под'отделу выделен капитал в размере 5000 рублей золотом. Ссуды будут выдаваться на срок до 6 месяцев.

ПРОДАЖА ЛЕСА.

Сплавленный за границу лес продан Рижской конторой Центросоюза, по настоянию НКВТ, „Двинолесу" по 40 латвийских руб. за кубофут древесины.

ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ГОРОДОКСКОГО ЕПО.

Городокскому ЕПО предложено покрыть свою задолженность в 2 срока: к 1-му сентября 1923 года—50% и до 1-го января 1924 г. остальные 50%.

ОБЩЕЖИТИЕ ДЛЯ КООПЕРАТОРОВ.

За Губсоюзом забронированы президиумом ГСПС 2 койки в Доме Отдыха.

УСТЬ-ДОЛЫССКОЕ ЕПО.

Правление Усть-Долысского ЕПО решено предать суду по обвинении в разного рода злоупотреблениях.

ПРОИЗВОДСТВА.

Сапожная мастерская с числом рабочих 31 чел. С 1 января по 1 марта выработано разной обуви на сумму 316,450 руб. Обувь передается торговому отделу Губсоюза для продажи.

Учебно-показательная ткацкая мастерская состоит из 5 учениц, 2 мастериц-инструкторш и 1 заведывающего. Мастерская существует для развития навыков художественного ткачества среди крестьян и коммерческой выгоды не преследует. Ученики мастерской исключительно крестьяне.

ПРОИЗВОДСТВА В НЕВЕЛЬСКОМ УЕЗДЕ.

Кожзавод б. бр. Возлинских. Завод арендован Губсоюзом у Совнархоза. Произведен полный ремонт завода. Устанавливается отделение для выработки хрома на 3 барабана. С 1 января по 1 апреля с. г. выпущено готовых крупных кож 2333 штуки, в разных процессах переработки 2280 крупных кож. На заводе работает 19 рабочих и служащих. Завод обеспечен кожсырьем на 2 недели, вспомогательными материалами на 1 месяц.

Ново-Хованский лесопильный завод. Завод является собственностью Губсоюза. В настоящее время завод производит распиловку лесоматериала для Донбаса из собственного и крестьянского леса. С 1 января по 1 апреля на заводе распилено 60,000 куб. футов. Завод обеспечен работой на полгода, работает на заводе 17 человек.

ПРОИЗВОДСТВА В ПОЛОЦКОМ УЕЗДЕ.

Паровая мельница б. Левина. Мельница взята в аренду у Губпродкома сроком на 20 лет. Настоящая мельница взята совершенно разрушенной и пострадавшей от пожара. Уцелел только локомобиль. Теперь здание мельницы совершенно отремонтировано и оборудовано. Губсоюз в государственных интересах потратил на восстановление мельницы 15.000 пудов ржи. С октября по декабрь месяц прошлого года мельница имела полную нагрузку от помола продналоговского зерна Губпродкома. Но в январе м-це Губпродком национализировал по неизвестным причинам другие частные мельницы г. Полоцка, куда и перешел весь помол продналоговского зерна. В виду этого перед Губсоюзом встал вопрос о закрытии мельницы; но так как он затратил на мельницу колоссальную сумму денег, в виде 15,000 пудов ржи, то во избежание остановки был выделен оборотный капитал в размере 5.000 пудов ржи. С 1 января по сие время мельница имела нагрузку в 60%, обслуживая Губсоюз, местное население, некоторые военные части и железную дорогу.

ЗАКУПКИ.

Губсоюзом закуплены следующие товары:

Папиросы—500.000 шт., б. фабрики Асмолова, разного ассортимента. Папиросы находятся в распоряжении Губсоюза и уже реализуются.

Мыло—500 пудов;

Сода питьевая—250 пудов;

Железа шинного разного размера—960 пуд.;

Вагон **обоев** разнообразного ассортимента;

Вагон гвоздей разного ассортимента;

Партия австрийских кос.

Губсольконтора.

Сольконтора при Губсоюзе реализовала за 4 месяца: февраль—май 95,000 пуд. соли, из этого: кооперативным организациям—60%, госорганам—10%, а остальное частным лицам.

По уездам.

Витебский уезд.

КУЛЬТУРНО-ПРОСВЕТИТЕЛЬНЫЕ НАЧИНАНИЯ

На заседании правления Богушевского ЕПО от 11-го мая 1923 года, было постановлено обратиться к инструктору-культурнику Организационного Отдела Губсоюза с просьбой устраивать в Народном Доме пос. Богушевского еженедельно по воскресеньям чтения-лекции на кооперативные темы с волшебным фонарем. К местному драматическому кружку обратиться за содействием в этом деле.

Далее постановлено: ввиду того, что в пос. Богушевском имеется изба-читальня, всю имеющуюся в ЕПО литературу передать последней, а одному из членов правления делать периодические доклады на кооперативные темы.

Полоцкий уезд.

КУЛЬТРАБОТА.

Между Полоцким культурно-просветительным об'единением и Полоцким музыкально-драматическим коллективом (бывшим музыкально-драматическим кружком при Полоцком союзе кооперативов) заключено соглашение по вопросу о совместной работе.

По этому соглашению Полоцкое кооперативное культурно-просветительное об'единение предоставляет коллективу помещение для хоровых спевок, репетиций, сыгровок и т. п., право пользования библиотекой и читальней. Коллектив же, оставаясь совершенно свободным в своих действиях, оказывает поддержку об'единению при проведении культурно-просветительной работы и не менее одного раза в месяц принимает непосредственное участие со своими силами в вечерах, организуемых об'единением.

Таким образом, об'единение привлекает коллектив испытанных культурников, спаянных между собою многолетней работой.

СОЮЗ КООПЕРАЦИИ С ЧАСТНОЙ ТОРГОВЛЕЙ.

Над лавкой Церковищенского ЕПО, Велижского уезда, с начала 1917 г. висит довольно оригинальная вывеска, какой, вероятно, нет ни в одной кооперативной организации. Приводим дословно содержание вывески:

ТОРГОВЛЯ
ЦЕРКОВИЩЕНСКОГО
ОБЩЕСТВА ПОТРЕБИТЕЛЕЙ
Инструментальная лавка Шагалова. Велиж. 2 часть.

Повидимому, какой-то довольно предприимчивый гр. Шагалов решил устроить себе в Церковище хорошую рекламу и воспользовался вывеской ЕПО; а кооператоры-то не рассмотрели, да и повесили вывеску, между строк которой напрашивается фраза: „союз кооперации с частной торговлей“. **Л. О.**

В Городокском районе.

ВИРОВЛЯНСКОЕ ЕПО.

Старое правление было далеко не на высоте своего призвания, в работе ЕПО было много дефектов, и кооперативный дух отсутствовал; так например, когда инструктор Губсоюза загово-

рия со старым правлением о том, чтобы отчислить из прибыли на культурно-просветительные цели, правление было очень удивлено такому предложению.

6-го мая состоялись перевыборы правления ЕПО, и во вновь избранное правление вошли честные, популярные в районе граждане, свободные от домашних работ и имеющие желание посвятить себя общественной кооперативной работе. Состав правления подобран таким образом, что один из членов правления является приказчиком, другой закупщиком, третий счетоводом, и предполагается обойтись без наемных служащих.

В общем, можно надеяться, что при новом правлении, и, в особенности, под руководством председателя, человека очень дельного, честного и энергичного, работа ЕПО оживится и станет на должную кооперативную высоту.

Корреспонденции с мест.

Пять лет работы рабочей кооперации в Оршанском уезде.

(1918—25/v—1923 г.).

Организация рабочего кооператива в Орше в 1918 году относится к периоду самого тяжелого лихорадочного строительства советского аппарата во всероссийском масштабе.

В особо тяжелых условиях находилась Орша, стоявшая под угрозой оккупационных германских войск, лишенная общения с ближайшими губерниями, которые до того времени служили для нее источниками снабжения разными продуктами и предметами фабричного производства.

Несмотря на неуверенность в завтрашнем дне профессиональная и партийная работа проходила в Орше очень оживленно, и местные партийные организации совместно с профсоюзами приступили к созданию «Рабочего кооператива». По инициативе упомянутых организаций в мае месяце 1918 г. было созвано собрание, которое выделило организационное бюро по созданию «Р. К.».

Организационное бюро выпустило воззвание ко всем рабочим и служащим о значении «Р. К.» и приступило к сбору подписки пайщиков из среды рабочего элемента. Принцип, положенный в основу организации Р. К., был строго классовый, и никто, кроме лиц, продающих свой труд по найму, не принимался в пайщики.

Работа организационного бюро, благодаря его составу, исключительно из партийно-профессиональных работников, проводилась с такой любовью и серьезным отношением к делу, что все местное рабочее население прониклось сознанием необходимости существования такого учреждения, и в течение 2-х недель число подписавшихся пайщиков достигло выше 200 человек.

Первое общее собрание пайщиков состоялось 25-го мая; на этом собрании было избрано правление Рабкоопа, составленное из членов организационного бюро и дополненное некоторыми новыми товарищами (состав правления: Иванов, Пошерстник, Кантор, Шафир, Кроль, Итинсон и Свербило). С 26-го мая правление рабкоопа начало регулярно вести свою работу в разных направлениях; каждый член правления имел определенную работу; платными работниками в правлении были: председатель, который и заведывал магазином и один, взявший на себя ведение счетоводства. Капитал, с которым правление приступило к открытию магазина на 1 июня 1918 г., составлял 4900 рублей, но дальнейшее развитие и углубление работы увеличивало рост пайщиков и паевого капитала и оказало заметное влияние на улучшение экономического положения рабочего населения. Для характеристики роста пайщиков и паевого капитала приводим следующие цифры:

На июнь 1918 г. состояло пайщиков	275
« июль « « «	355
« август « « «	583
« сентябрь « «	710
« октябрь « « «	865
« ноябрь « « «	1063
« декабрь « « «	1165
« январь 1919 г. « «	1504
И едоков к ним	5086

Большее и многостороннее развитие рабкоопа в разных отраслях работы было достигнуто в 1919 г. По торговой части это выразилось в открытии в городе 4-х магазинов, одного ц. склада, а в уезде 4-х отделений (филиальных)—(Староселье, Смольяны, Гусино и фабричный поселок Барань). Кроме того, обслуживались крупные фабрично-заводские предприятия в уезде: Серковицкий стекольный завод, Высочанский ниточный, Выдрицкий химический и Яковлевичский суконная фабрика. Для борьбы с безработицей и кустарничеством и для облегчения положения рабочих были открыты следующие мастерские: шапочная мастерская с количеством рабочих 18 ч., швейная—34 ч., портняжная—10 раб., чулочная—8 раб., сапожная мастерская—31 раб.; кроме того, было организовано ого-

родно-полевое хозяйство на 60 десятин земли. Производилась эксплоатация садов, сушка фруктов, мыловарение, выделка колбасы и производство тары.

В общем 2-х летнее существование рабочей кооперации до слияния с общегражданской и перехода в ЕПО, можно отметить, как проявление большой самодеятельности широких рабочих масс и укрепление экономических позиций, явившихся впоследствии основой для создания общепотребительской кооперации в Оршанском уезде. К моменту слияния рабкоопа с общегражданской кооперацией, согласно декрету от 20 марта 1920 года, состояло рабочих пайщиков 5000 человек с едоками—10.000 (в круглом числе), с собственным капиталом—7.286.798 руб.

Работа по слиянию и переходу в ЕПО началась с **4 мая 1920 г.** и к **12-му мая** закончилась, при чем, в основу был взят рабкооп, как более мощная и влиятельная организация; во вновь избранное правление вошло от рабкоопа—5 человек и 2 от общегражданской кооперации.

Реорганизация и расширение кооперативного аппарата диктовались необходимостью приспособления кооперации к выполнению государственных функций, так как в то время, в эпоху военного коммунизма, вся страна переживала трудный момент, когда частная инициатива не могла быть допущена в виду бесконтрольности и враждебности ее к вновь нарождавшемуся строю. Налаженность аппарата основной части слившейся кооперации имела свое влияние при переходе к более широкой государственной работе и реорганизация аппарата прошла совсем безболезненно и без особых затруднений. Работа приняла большие размеры и распалась на разные отделы.

По всем районам города было открыто 10 распределителей и специально для общественного питания один. Выдавались продфастопский и др. видов пайки для рабочих и служащих вместе с иждивенцами к ним 12254, членам красноармейских семей и инвалидам—9308 в месяц. Всего—21562 пайка.

По общественному питанию снабжалось детских домов и садов—20, с колич. едоков 1500; разных др. учреждений, как больницы и дома закл.—12, с колич. едоков 2000 в месяц. Были открыты в городе для взрослых 7 столовых, которые обслуживали 3000 человек. Пять столовых детских на 1500 человек: пропускная способность всех столовых в день—8000 обедов и ужинов. К тому, еще обслуживалось все население распределением предметов широкого потребления. Население состояло из рабочих-пайщиков—7246 с едоками к ним—9396, гражданских пайщиков—2700 с едоками к ним—6724; всего 26066 ч.

Также работали все мастерские, но некоторые из них, как швейная, портняжная и сапожная частично перешли в ведение Военведа, а также было организовано хлебопечение, а при огородно-полевом хозяйстве была организована молочная ферма, продукты которой передавались для детского и больничного снабжения. Штат, обслуживающий весь аппарат, состоял по правлению, канцелярии и счетной части—69 человек, по магазинам и всем складам—210 ч., а по всем мастерским—104 ч.

Надо указать, что несмотря на серьезность задач, стоявших тогда перед кооперацией и непривычность в первое время работников к такой крупной работе, задания выполнялись гибко, и аппарат оказался вполне быстродействующим. Руководители совместно с большинством сотрудников приобрели большой опыт в этой работе.

С переходом на новые методы работы в условиях новой экономической политики с июля 1921 г., капитал ЕПО составлял в то время 21.544.104 руб. 51 коп. (в дензнаках 1920 г.), а товарных ценностей было очень мало; от распределенческой работы Наркомпрода никаких продуктов и товаров в ЕПО не осталось. Частно-торговый аппарат по своей гибкости успел захватить рынок, так что ЕПО пришлось выступить на рынок с незначительными ресурсами и вести борьбу за обладание таковым. Все заготовительные операции в первое время велись через Губсоюз, авансировавший ЕПО денежными средствами и товарными ценностями, на которые заготовлялись разные продукты. За шесть м-цев работы 1921 г. заготовлено было: ржи—5100, семени льняного—8000 п., картофеля—5400 п., и работа за 1921 год закончилась прибылью в 346.781 р. 60 коп. (д. з. 1922 г.), а капитал на январь 1922 года равнялся 178.373 р. 12 к. (д. з. 22 г.).

Вместе с тем, были организованы 20 Д. П. О., которые в первое время работали через посредство ЕПО и самостоятельно, но впоследствии, из-за неустойчивости валюты и слабости своих ресурсов, ликвидировались, и в настоящее время проводится кооперирование всего рабочего населения.

Для раз'яснения задач кооперации и значения кооперирования в настоящих условиях была проведена совместно с Упрофбюро союзная кампания, где делались соответствующие доклады. Работа в 1922 году была довольно широка, и развитие ее пустило глубокие корни в Оршанском уезде. Са-

мым основным вопросом являлась борьба за рынок. Работая в условиях неустойчивости и резкого колебания валюты, ЕПО приходилось вести жестокую борьбу с частно-торговым аппаратом, который не связан никакой отчетностью, всегда скрывает свои обороты от налога и акциза. Поэтому, частный рынок является часто крупным конкурентом. Но, несмотря на вышеуказанные трудности, ЕПО развило большую работу по заготовке в заготовительный сезон 1922 года для губорганов, как хлебопродукт и др. и вело ее так широко, что не останавливалась, даже во многих случаях, перед необходимостью при покупках лишь оправдать свои расходы. Это ставило частно-торговый аппарат в такие тяжелые условия, что ему временами приходилось совершенно отказаться от закупок на рынке, и впоследствии он был оттеснен на задний план. Всего было заготовлено: ржи 52.697 п. 32 ф., семени льняного 2.707 п. 25 ф., овса 2.572 п. 39 ф., льна 1.624 п. 02 ф., кудели 4.727 п. 30 ф.—1922 г.

В основу своей работы ЕПО поставило целью—установление непосредственной связи с крестьянством путем отпуска ему вполне доброкачественных товаров, закупаемых непосредственно в центральных органах, по самым доступным ценам, гораздо ниже рынка.

Операционный, 1922 год, ЕПО окончило с прибылью в 93 миллиарда рублей, что означало сохранение всех своих ценностей в условиях неустойчивости валюты.

В настоящее время работа ЕПО приняла довольно большие размеры: установлена связь с Центросоюзом и Гострестами, которые кредитуют Оршанское ЕПО на весьма солидные суммы: обороты за последние месяцы достигли 6.556.018 р., зн. 23 года.

Нельзя не указать на тот авторитет, на то доверие, каким пользуется О. Е. П. О. со стороны крестьянства. Более крупные сельские потреб. о-ва, имеют постоянную связь с ОЕПО и закупают себе товары за наличный рассчет и в кредит (Кохановское, Новотухинское, Мошковское, Старосельское, Воронцевичское и др.). Влияние ЕПО на местный рынок оказалось неоспоримым. Это подтверждается тем обстоятельством, что местные лавочники охотно покупают товары в ЕПО, если таковые иногда отпускаются оптом. Кроме того, отсутствие какого-либо продукта в ЕПО, влечет за собой немедленное вздувание цен на него на рынке. В отношении облегчения снабжения рабочих в свое время отпускался рабочим организациям коллективный кредит: в декабре 1922 г. для местных профорганизаций были выданы товары в кредит на 2 недели (в сов. валюте) на 15.000 рублей, который был погашен гораздо позже установленного срока. И теперь иногда отпускаются рабочим разные товары в кредит. ЕПО имеет 5 магазинов и один дежурный магазин, при чем, товары в них отпускаются пайщикам со скидкой от 5 до 10%. Штат по правлению, счетной части и всем магазинам—52 чел.

Имеется сапожная мастерская, работающая на хозрасчете и сельское хозяйство с молочной фермой, которые переводятся в настоящее время на хозрасчет. С 1-го дня существования рабкоопа, ныне ЕПО, все время сохранялась тесная связь с президиумом Упрофбюро. Большинство членов правления ЕПО являлись в то-же время членами президиума Упрофбюро. Также ЕПО оказывало и оказывает материальную поддержку Упрофбюро с начала 1919 г. по сие время. Еще ЕПО имеет подшефную часть Умилиции, каковой ЕПО оказывает постоянную помощь.

Подводя итоги 5 (пяти) летней работы рабочей кооперации в Оршанском уезде во всех ее этапах, можно указать, что, основанная в свое время рабочими и партийными организациями, она работала первоначально на незначительный капитал, и не получая за все время ни от кого безвозвратных субсидий, рабочая кооперация развилась и сумела вырости в сильный аппарат с собственным капиталом и ценностями, выражающимися на сегодняшний день в сумме 20.835 руб. в золотом исчислении, и завоевала крупные экономические позиции.

Перспективы кооперации в Оршанском уезде в отношении развития своей работы велики, и при дружной поддержке рабочих организаций и государственных органов, она может превратиться в единственную крупную организацию, которая сумеет окончательно овладеть рынком и оказать большую помощь рабочим и крестьянству.

В день 5-летнего юбилея кооперации Оршанского уезда, оршанский пролетариат может с уверенностью сказать, что и он является участником в творческой работе Российского пролетариата и внес свою толику в завоевания на экономическом фронте.

С. М. Кантор.

Козьянское ЕПО, Полоцкого уезда.

Уже по дороге к м. Козьяны, можно услышать от извозчика похвальные отзывы о Козьянском ЕПО. Действительно, при входе в каменное помещение лавки в центре местечка, получается самое отрадное впечатление: лавка полна народа; помещение чистое и светлое; все полки полны товара, разложенного в образцовом порядке; на видном месте висит расценка товара, а за прилавком приветливые и веселые лица двух женщин—заведыв. лавкой, члена правления, и приказчицы.

Одни посетители покупают товар, другие, разместившись на скамейках, беседуют между собой и с завед. лавкой о своих делах; в это же время приказчица быстро, умело и вежливо с приветливой улыбкой отпускает товар и аккуратно записывает отпуск в дневник.

По всему видно, что граждане очень доверчиво и любовно относятся к своему кооперативу.

Внутренняя жизнь ЕПО вполне соответствует внешнему впечатлению: счетоводство, под руководством опытного председателя, поставлено очень хорошо; средняя дневная выручка около 1000 руб., общая продажа товара за май месяц: наличными—26000 руб. и на продукты—18000 р.; чистая прибыль за тот же месяц, по приблизительному подсчету, должна быть около 3500 р. Такой оборот дал возможность оплатить труд члена правления в размере, почти равном жалованию предволисполкома.

Такое состояние ЕПО достигнуто благодаря энергичной работе правления, в особенности председателя, тов. Костаненко, и члена правления,—жены председателя волисполкома; оба пользуются огромной популярностью и доверием населения, вследствие чего они имеют большой беспроцентный кредит, которым широко и умело пользуются.

Ревизионная комиссия, что редко встречается в сельских ЕПО, принимает самое живое участие в работе правления: присутствует почти на всех заседаниях, участвует в переоценке и приеме товара и ежемесячно делает поверку товаров в лавке.

Приказчица работает по договору, по которому за нее ручаются 3 гражданина двумя коровами и лошадью каждый.

Правлению в недалеком будущем предстоит большая работа по организации при ЕПО сельскохозяйственного кредитного отдела; таким образом, у него будет возможность еще раз показать свою энергичную и плодотворную деятельность на пользу трудящемуся населению своего района.

Единственное темное пятно в деятельности правления—это полное отсутствие культурно-просветительной работы.

Пора подумать об этом!

Кинович.

ПО РОССИИ.

Союзное строительство потребкооперации на Украине.

Со времени Второго Собрания Уполномоченного Вукопспилки (4—8 декабря 1922 года) произошли и наметились изменения в сети районных союзов. Не считая Донецкой губернии, где остался губсоюз, количество округов (46) и райпотребсоюзов (45) почти совпадает. Территория же районов союзов и округов в значительной мере неодинакова, причем до 30% союзов имеют районы меньше округа и до 15% больше округа. Означенное соотношение величины округа и районов союзов, с одной стороны, вызвало стремление крупных райсоюзов округлить свой район путем поглощения соседних мелких райсоюзов, с другой стороны, мелкие райсоюзы имеют тенденцию к расширению своих районов до границ округа, а также некоторые округа ходатайствуют об открытии в них райсоюзов.

Стремление создать новые райсоюзы имеет место в Гайсенском, Могилевском и Корсуньском округах. В первых двух округах организация союзов вызывается инициативою мест, против чего не возражает и правление Винницкого союза.

ВСЕУКРАИНСКОЕ СОВЕЩАНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ.

В Харькове недавно закончилась сессия совета Вукопспилки, которая подвела итоги деятельности украинской потребительской кооперации за 5-месячный период, протекший со времени последнего собрания уполномочевных Вукопспилки, и наметила пути, по которым должна пойти потребительская кооперация в ближайшем времени.

Сессия совета одобрила деятельность правления Вукопспилки, предложив ему обратить большее внимание на экспортную работу и на увеличение товарных запасов.

Большое внимание сессия уделила вопросу о взаимоотношениях с Центросоюзом, которым не выполняется соглашение с Вукопспилкой по вопросу о работе Центросоюза на Украине. Деятельность украинского представительства Центросоюза, обросшего сетью товарных баз и агентур, не только вносит параллелизм в работу кооперации, но и дезорганизует потребительскую кооперацию Украины, препятствуя ее органическому и нормальному росту. Поэтому сессия признала необходимым добиться от Центросоюза выделения и передачи Вукопспилке причитающейся ей доли из ранее полученных ссуд и кредитов, а также и тех средств, какие будут в дальнейшем получаться Центросоюзом из общесоюзных источников. Кроме того, сессия постановила настаивать на том, чтобы Центросоюз в ближайшее время свернул свой аппарат на Украине, оставив для работы Центросоюза с

украинскими хозорганами, имеющими общесоюзное значение, лишь представительство при правлении ВУКО в Харькове.

Сессия признала также необходимым обратить особое внимание на обслуживание производственных нужд сельского хозяйства, широко развив работу по сбыту сельско-хозяйственной продукции и по снабжению крестьянских хозяйств орудиями и материалами, рекомендуя, однако, избегать конкуренции с с.-х. кооперацией.

МОСКВА.

ЛЬГОТЫ СТОЛОВЫМ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ОБЩЕСТВ.

Столовые для трудящегося населения, содержимые потребительскими обществами и их об'единениями, Совнаркомом отнесены по уплате патентного сбора к четвертому разряду расписания разрядов составляющих приложение 2 к положению о государственном промысловом налоге. Столовые, с небольшим составом, обслуживающих их рабочих и служащих, облагаются несколько ниже. Постановление это вводится в действие с 1 апреля сего года.

КРЕДИТ РАБОЧЕЙ КООПЕРАЦИИ.

Комвнуторг признал необходимым отпустить Центросоюзу 10 милл. руб. золотом на кредитование рабочей кооперации с тем, чтобы средства эти не менее, чем на 75 проц., были использованы на снабжение рабочих фабрично-заводской продукции.

ТРУДОВЫЕ КРЕДИТНЫЕ ТОВАРИЩЕСТВА.

Постановлением ВЦИК и Совнаркома действие ст. ст. 1—10 и 12 декрета 17 июля 1921 г. о промысловой кооперации распространяется и на **трудовые кооперативные товарищества (артели)**, об'единяющие своих членов для совместной организации их физического или интеллектуального труда.

Учреждение трудовых кооперативных товариществ, члены которых постоянно проживают в пределах одной губернии (хотя бы деятельность этих товариществ выходила за пределы губерний), производится путем регистрации их уставов в губернских советах народного хозяйства.

Постановление не распространяется на трудовые об'единения инвалидов, которые регистрируются согласно особых правил.

НОВАЯ СИСТЕМА ОПЛАТЫ УРАВНИТЕЛЬНОГО СБОРА.

НКФ-ом разработан проект новой системы оплаты уравнительного сбора в золотом исчислении. Проект отправлен на согласование заинтересованных ведомств—ВСНХ и Комвнуторга. Новую систему оплаты предположено ввести с августа месяца. Система исчисления уравнительного сбора проектируется следующая: оборот за предшествующий квартал выражается в совзнаках и по нему устанавливается причитающийся уравнительный сбор. Из этого сбора вычитается половина патентного сбора и получившийся, таким образом, оклад, делится для перевода на золотую валюту на средний курс котировальной комиссии на 1-е число тех месяцев, за которые взимается уравнительный сбор, т.-е. на 1-е апреля, 1-е мая и 1-е июня. Затем, переведенный, таким образом, в золотое исчисление, оклад переводится обратно в совзнаки по курсу на 1-е число того месяца, в который предстоит уплата. Курсы золотого исчисления будут сообщаться радиограммой на каждое 1-е число всем Губфинотделам.

САМАРА.

Собрание уполномоченных Самарского губсоюза вынесло интересные постановления о развитии производственной деятельности потреб. кооперации. Последняя должна преследовать задачу полного вытеснения посредника. В основе построения промышленной деятельности потреб. кооперации должны быть добровольные формы организации производств ЕПО, допускается акционирование отдельных ЕПО между собою и с Губсоюзом. Для ведения кооперативной промышленности ЕПО и Губсоюз выделяют 25% в членский промышленный капитал Губсоюза.

Н. НОВГОРОД.

„Новгор. Экономист" анализирует состояние торговли и участие в ней кооперации в Новгородской губернии. Весь годовой оборот торговли губернии журнал определяет в 15 милл. тов. руб., что составляет 28% мирного времени; при чем, доля участия кооператива в 1922 г. была: на 1 апреля—35%, на 1 июля—28%, на 1 октября—23% и на 1 января 23 г.—18%. Обороты кооперативной торговли в губернии и число торговых предприятий упали к 1-му января с 1 апреля вдвое. Журнал находит, что основной задачей является для кооперации изыскание средств.

КАРЕЛИЯ.

В некоторых местах Карелии кооперативная работа идеть весьма энергично. Особенно выдающейся надо считать вошедшую в состав Карсоюза артель „Крестьянин". Жители 4 деревень в числе 85 челов. создали артель для осушки озера. Предприятие удалось вполне, вместо озера получилось 100 дес. великолепной сенокосной земли, дающей 15 т. п. сена. Сейчас артель занята осушкой другого озера, окружностью 9 верст.

Каженское ЕПО устроило кооперативную мельницу, которая отлично конкурирует с частными мельницами, и приступает к образованию кожевенного завода.

ПЕРМЬ.

Кооперативный заем.

Пермский губсоюз проектирует произвести 5-миллиардный заем путем выпуска краткосрочных квитанций, погашаемых товарами потребкооперации.

СИБИРЬ.

Сибирская кооперация.

Район работы сибирского отделения Центросоюза охватывает десять губсоюзов, из которых пять являются мощными единицами, обладающими собственными средствами в сумме свыше одного миллиона руб. золотом каждая. Енисейский губсоюз обладает средствами в 4 милл. руб. золотом и является самым мощным российским союзом после МПО и ПЕПО.

С переходом на работу за свой собственный счет особенно четко вырисовывается роль Сибцентросоюза, как областного центра. Первой и основной своей задачей он признает об'единение средств всей системы сибирской кооперации на массовые закупки товаров потребительского, производственного и промыслового значения и организацию сбыта товаров, предоставленных в его распоряжение. Для достижения первой цели Сибцентросоюз по сделке с хлопковым комитетам получил мануфактуру в количестве 13 милл. аршин. По той же линии велись сделки на Ирбитской ярмарке и др. Вторая часть работы выразилась во внешней торговле. Об'единенный экспорт Сибцентросоюза и губсоюзов, включая Карскую экспедицию, достиг суммы 6.673 тыс. руб. золотом. Основную часть экспортных ценностей составляет сырье. Сравнивая баланс Сибцентросоюза на 1 января 1922 г. с балансом на 1 января текущего года, имеем увеличение оборотных средств на 13 проц. и собственных капиталов на 225 проц.

МИНСК.

Заготовка лекарственных трав.

В номенклатуре лекарственного сырья, предполагаемого к заготовке в 1923 году, Центросоюз включил 8 наиболее ходовых

и имеющих вполне обеспеченный сбыт заграницей лекарственных растений, а именно:

1. Семена аниса.
2. „ кориадра.
3. Листьев белены.
4. Цвета липы.
5. Спор ликоподия.
6. Шпанской мушки.
7. Спорыньи (рожков).
8. Корня солодки.

Центробелсоюз рекомендует принять к заготовке лишь то лекарственное сырье, которое находится в изобилии в районе Белоруссии, и сбор которого может быть выполнен без особых затруднений.

К такому лексырью Центробелсоюз относит:

1. Ликоподий,
2. Цвет липы,
3. Спорынью.

Все лекарственное сырье должно быть сбора 1923 г., за исключением ликоподия, который может быть и прежнего сбора, тщательно отсортировано, свободно от всяких примесей, совершенно сухое и должно обладать свойственным данному виду сырья цветом, блеском, запахом и вкусом.

Не принимается лексырье, поврежденное насекомыми или другими вредителями, покрытое плесенью, слежавшееся, сырое или обладающее запахом гнили.

ПЕРЕВОД ПАЕВЫХ ВЗНОСОВ.

На украине существует порядок перевода паевых взносов из одного ЕПО в другое, в случае переезда члена ЕПО на новое жительство.

Этот порядок установлен уставом, который гласит:

„При переезде члена общества на постоянное жительство в другую местность, паи, по его заявлению, переводятся в то общество, в которое он вступает. Паи переводятся в течение 3-х месяцев со дня утверждения Общим Собранием (Собранием Уполномоченных) отчета за текущий операционный год и при том по окончании всех расчетов с выбывшим членом общества".

Члены ЕПО, внесшие паевой взнос, при переезде среди операционного года на новое местожительство, в новом ЕПО пользуются всеми льготами установленными для лиц внесших пая, с момента переезда, хотя бы их паевые взносы и были переведены лишь впоследствии, по окончании года.

Переехавший и приписавшийся к ЕПО, по месту нового жительства, обязан одновременно с заявлением о приписке: 1) представить удостоверение о взносе пая, выданное ему правлением того ЕПО, в котором он раньше состоял членом и 2) довнести причитающуюся с него разницу, если ранее внесенный пай менее установленного в ЕПО, к которому он приписывается (на основании общих правил внесения паев членами этого ЕПО).

ПОРЯДОК ВЫВОЗА И ПЕРЕВОЗА ЗА ГРАНИЦУ ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЫ.

В развитие своего прежнего постановления Совнаркомом предоставлено лицам, приезжающим из-за границы с целью временного пребывания в России и привозящим или получающим иностранную валюту, право беспрепятственно вывезти или перевести за границу равное количество той же валюты в течение 2-х месяцев со дня проезда через пограничный пункт при в'езде в РСФСР. Постановление поступает на утверждение ВЦИК.

В ЦЕНТРОСОЮЗЕ.

ОБОРОТЫ ЦЕНТРОСОЮЗА.

Торговая деятельность Центросоюза за первую четверть 1923 г., по сравнению с предыдущей четвертью, характеризуется усилением торгового оборота на 26%. Весь оборот за 3 месяца 1923 г. выразился в сумме 23.875 тыс. руб.

Основной товарной группой в оборотах Центросоюза является группа мануфактурно-галантерейно-обувного отдела. На нее падает 43,9% всех продаж и 46,7% всех покупок.

Последнее об'ясняется получением значительных партий товаров по договорам с хлопковым комитетом и другими.

80,8% всех продаж идет по линии потребительской кооперации, 13,6% падает на гос. органы и только 3,6% приходится на долю частных лиц.

Из всей суммы оборота по продаже на Москву и промышленный район приходится всего 36%.

Заготовка экспортного сырья и пушнины по плану на 23—24 г. выразится в сумме 40 мил. зол. руб.

КРЕДИТОВАНИЕ РАБОЧЕЙ КООПЕРАЦИИ.

Центросоюзом возбужден вопрос об отпуске 20 мил. р. золотом в течение мая—июня месяцев из 5% годовых для кредитования рабочей кооперации с тем, чтобы отпуск средств был произведен за счет банковской эмиссии.

При рассмотрении этого вопроса в Комвнуторге была признана настоятельная необходимость в кредитовании рабочей кооперации на основах нормального кооперативного кредита, отпуск же средств произвести в течение трех месяцев: июня—августа, при чем распределение сумм кредита и районов распространения устанавливать совещанием представителей Центросоюза, ВСНХ, НКПС и ВЦСПС, использовав кредит на 75% на приобретение фабрично-заводской продукции.

КООПЕРАЦИЯ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ.

Общий оборот внешней торговли Центросоюза за первую четверть 1923 г. выражается в сумме 2.802,000 зол. руб по экспорту и 2.249,000 з. руб. по импорту, и баланс, как и в 1922 г., отличается активным характером.

В составе экспортных товаров, волокно разного рода занимает 50%, пушнина 36%, конский волос и щетина 5%, жмыхи 3%.

Состав импорта более пестрый: преобладают жизненные припасы—30%, кожа подошвенная—14%, металлические изделия, с.-х. орудия и инструменты—10% и проч.

В последнее время под влиянием валютных колебаний на западном рынке, а также улучшения продовольственного положения в России, импорт сильно сжался.

В составе же экспортируемых товаров начинают появляться новые предметы: зерновые продукты, тряпье и др.

Центросоюз выступает на иностранных рынках в образе самостоятельных акц. обществ, действующих в Англии, Соед. Штатах и Германии согласно уставам, зарегистрированным в этих странах.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДЕНЬ КООПЕРАЦИИ.

Транспосекция делегировала своего представителя в комиссию, образованную при Центросоюзе из представителей центральных кооперативных об'единений для разработки плана проведения по всей Республике международного дня кооперации, назначенного исполкомом кооперативного союза на 7 июля.

ЗА ГРАНИЦЕЙ.

РЕЗОЛЮЦИЯ ЭДИНБУРГСКОГО КООПЕРАТИВНОГО КОНГРЕССА.

Кооперативный конгресс в Эдинбурге, после речей сэра Томаса Аллена Мея, единогласно принял 21 мая резолюцию, в которой призывает британское правительство употребить все усилия, чтобы путем переговоров и всякими иными мерами улучшить отношения с Россией и, таким образом, сохранить мир в Европе. Резолюцию постановлено передать лорду Керзону по телеграфу.

ФАШИСТЫ И КООПЕРАЦИЯ.

Из Рима от 19 мая телеграфируют, что в Миланском округе началось новое наступление фашистов против крестьянских и рабочих кооперативов, являющихся, по мнению фашистов, очагом революции. В Чинизелло—фашисты хотели ввести 4-х своих представителей в управление кооперативов. Получив отказ, фашисты силой заняли здание кооператива.

СОЮЗ ШВЕЙЦАРСКИХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ОБЩЕСТВ В 1922 ГОДУ.

В отчете за 1922 год союз швейцарских потребительских обществ сообщает следующие сведения:

Экономический кризис и понижение цен не могли не повлиять на развитие кооперативного движения Швейцарии; однако, несмотря на это, работа потребительских об-в протекала в общем довольно удовлетворительно. Лишь два кооператива стали жертвой недостаточно деловой осторожности. Число обществ, входивших в союз, повысилось в 1922 году с 505 до 519, причем 19 обществ вступило вновь, а 5 вышло из союза. Число лиц, находившихся на службе в союзе, сократилось, вследствие упрощения организации, с 789 до 737.

К концу отчетного года общества имели товаров на сумму 113.737.332 франка. Расходы по управлению равнялись 4.785.870 фр.; баланс выразился в сумме 47.359.402 фр., в том числе 8.626.100 фр. капитала союза. Покупная цена недвижимостей равнялась 6.185.432 фр. Оборот, равнявшийся в 1920 г. 172.028.668 фр., а в 1921 году 144.419.696 фр., в отчетном году уменьшился, вследствие понижения цен, до 118.421.506 франков.

КООПЕРАТИВНЫЙ ПОСЕЛОК ШВЕЙЦАРСКОГО СОЮЗА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ОБЩЕСТВ.

В 1919 г. Швейцарский союз потребительских обществ купил около города Базеля участок земли и начал там постройку поселка для своих служащих. В настоящее время работы закончены, и все дома уже заселены. Всего там 150 полуособняков, к каждому из которых примыкает небольшой садик и огород.

Квартиры состоят большей частью из четырех комнат (из них одна может быть разделена на две), кухни, мансарды, ванной, прачешной, двух погребов, чердака и сарайчика для животноводства. В центре поселка находятся кооперативный магазин, булочная, школа, склады, гимнастический зал и иные помещения предназначенные для общего пользования, а также большая площад- небольшая электрическая плита. В столовой в ка для игр. Все оборудование домов очень удобно. В прачешной есть куб на 200 литров воды, который нагревается электричеством в ночные часы, когда ток дешевле. На ряду с дровяной плитой (нагревающей и кафельную печку в столовой) есть и небольшая электрическая плита. В столовой в стены вделаны буфет и несколько шкапов. Есть и застекленная веранда, выходящая в сад.

Все жильцы поселка образуют жилищное товарищество. Член товарищества обязан внести пай в 100 фр., а также обязуется покупать все необходимое ему и его семье исключительно в кооперативном магазине (поскольку данные товары там имеются). По уставу товарищества, все члены образуют своего рода трудовую общину, проводящую на деле принцип: один за всех и все за одного.

Справочный отдел.

ОБ ОПЛАТЕ ГЕРБ. СБОРОМ ПРЕДСТАВЛЯЕМЫХ К РЕГИСТРАЦИИ УСТАВОВ.

Циркуляром Центроналога от 14 апреля 23 г. раз'яснено: при регистрации кооперативных, кредитных и ссудо-сберегательных товариществ, а также сельско-хозяйственных товариществ, представляющих для сего свои уставы в 4 экземплярах, из которых только один выдается обратно на руки учредителям, а остальные остаются у регистр[illegible]щего учреждения или направляются в разные ве-

домства, гербовым сбором подлежит оплате только один экземпляр, а остальные представляемые экземпляры гербовым сбором оплате не подлежат.

(В. Ф. 23 г. № 16—17 прил.).

Курс денег за 1914—1921 год.

При подготовке цифровых материалов к Всероссийской с.-х. выставке принимается во внимание следующий курс денег:

1 руб.	1914 г.	за 1,2	рубля	1915 года.
1 „	1914 „	„ 1,7	„	1916 „
1 „	1914 „	„ 4,5	„	1917 „
1 „	1914 „	„ 20	„	1918 „
1 „	1914 „	„ 100	„	1919 „
1 „	1914 „	„ 200	„	1920 „
1 „	1914 „	„ 325	„	на 1 января 1921 г.
1 „	1914 „	„ 10000	„	за пер. с 1/I по 1/IX 1921
1 „	1914 „	„ 40000	„	„ сентябрь 1921 года.
1 „	1914 „	„ 50000	„	„ октябрь 1921 „
1 „	1914 „	„ 60000	„	„ ноябрь 1921 „
1 „	1914 „	„ 80000	„	„ декабрь 1921 „

РАСПИСАНИЕ ДВИЖЕНИЯ ПАРОХОДОВ.

Витагентство Госпароходства с 21-го мая установило следующее расписание движения пароходов по реке Западной Двине впредь до отмены:

Отход из Витебска:

1. На Велиж ежедневно . . . в 8 час. утра.
2. „ Бешенковичи ежедневно в 10 „ „
3. „ Уллу по воскресеньям . в 10 „ „

Отход на Витебск:

1. Из Велижа ежедневно . . . в 8 час. утра.
2. „ Бешенкович по воскресеньям, вторникам, средам, четвергам, пятницам и субботам . . . . в 9 „ „
   По понедельникам . . . в 11 „ „
3. „ Уллы по понедельникам в 6 „ „

КУРС ЗОЛОТОГО РУБЛЯ.

1 июня	1 р.	золота	56	1 червонец	500
2 «		«	57	«	600
4 «		«	58	«	608
5 «		«	59	«	614
6 «		«	60	«	620
7 «		«	—	«	622
8 «		«	—	«	624
9 «		«	—	«	628
11 «		«	61	«	636

Страничка юриста.

ВЗНОС ПАЕВ НЕ ОБЛАГАЕТСЯ УРАВНИТЕЛЬНЫМ СБОРОМ.

Циркуляром Центроналога от 28 апреля 1923 г. раз'яснено, что стоимость товаров, внесенных пайщиками в качестве таковых (паевых) взносов, не подлежит включению в обороты, облагаемые уравнительным сбором, но при реализации этих товаров продажная их стоимость должна включаться в облагаемый оборот, т.-к. 1) операции по продаже товаров, производимые путем обращения паевого капитала, не должны быть из'яты из облагаемого оборота, независимо от того, в денежной или натуральной форме выражен этот капитал и 2) с указанной реализацией связано получение прибыли.

(В. Ф. 23 г. № 18 прил.).

Согласно этому раз'яснению паи, которые вносятся потребительскими обществами в Губсоюз через отделение, не должны быть показаны в сумме оборота, подлежащей обложению уравнительным сбором; равным образом паи, получаемые от членов общества, не должны быть показаны в сумме оборота, подлежащей оплате уравнительным сбором, т.-к. паи не есть сумма, вырученная от продажи товаров.

ДЕКРЕТ О ПОРЯДКЕ ЛИКВИДАЦИИ ПРОМКООПЕРАТИВОВ.

24 мая опубликован декрет ВЦИК и Совнаркома РСФСР о порядке прекращения промыслово-кооперативных товариществ и их союзов. Согласно этому декрету признаются несостоявшимися товарищества, не приступившие к осуществлению своей деятельности в течение трех месяцев со дня извещения учредителей о регистрации устава. Действующие товарищества ликвидируются в обычных случаях, предусматриваемых обыкновенно уставами всякого рода товариществ (истечение срока, постановление общего собрания, суда, недостаточное количество членов и пр.). В дальнейшем декрет устанавливает все детали образования и действий ликвидационного органа товарищества.

ОСВОБОЖДЕНИЕ КООПЕРАТИВНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.

Ввиду неправильного привлечения некоторыми Губфинотделами к платежу подоходно-поимущественного налога кооперативных организаций, Центроналог раз'яснил, что обложению упомянутым налогом не подлежат все те кооперативные

организации, которые, имея надлежащие зарегистрированные уставы, входят в об'единения Центросоюза (потребительская кооперация), сельского союза (сельская кооперация), Всекопромсоюза (промысловая кооперация, и кредит-союза (кредитная кооперация).

(Цирк. Центроналога № 3991, от 28 апреля 23 г.).

ОСВОБОЖДЕНИЕ ИНСТРУКТОРОВ ОТ ПРОМНАЛОГА.

Инструкторский персонал кооперативов признан Наркомфином свободным от продналога, как не имеющий отношения к торговой деятельности этих организаций.

(Раз'ясн. Центроналога № 525408, от 26 февраля 1923 г.).

СРОКИ УПЛАТЫ НАЛОГА.

Ввиду возникающих на местах сомнений о том, включаются ли в льготный срок платежей промыслового налога воскресные или праздничные дни, если таковые являются днями срока этих платежей, Центроналог раз'яснил:

Во всех случаях исчисления, при применении Положения о государственном промысловом налоге, сроков, когда наступление конечного срока приходится в день неприсутственный, то этот день и следующие за ним нерабочие дни в счет не принимаются и последним днем срока считается первый за ним присутственный день.

(Цирк. Центроналога № 308, от 3 апреля 1923 г.).

ДЕКРЕТ

о трудовых кооперативных товариществах.

Всероссийский Центральный Исполнительный Комитет и Совет Народных Комиссаров постановляют:

1. Действие ст.ст. 1—10 и 12 декрета ВЦИК и Совнаркома от 7-го июля 1921 г. о промысловой кооперации (Собрание Узаконений ст. 322) распространяется и на трудовые кооперативные товарищества (артели), об'единяющие своих членов для совместной организации их физического или интеллектуального труда.

2. Учреждение трудовых кооперативных товариществ, члены которых постоянно проживают в пределах одной губернии (хотя бы деятельность этих товариществ выходила за пределы губерний), производится путем регистрации их уставов в губернских советах народного хозяйства в порядке, указанном в примечании к ст. 11 декрета ВЦИК и СНК от 7 июля 1921 г., с предварительным визированием этих уставов в губернских отделах труда.

Примечание. Настоящее постановление не распространяется на трудовые об'единения инвалидов, которые регистрируются, согласно особых правил, разрабатываемых наркомсобесом во исполнение постановления Совнаркома от 8 декабря 1921 г.

Сельское хозяйство.

Выбор молочной коровы.

При выборе молочной коровы имеет большое значение развитие у нея пищеварительных органов и вымени (молочной железы). Так как эти части тела животного размещены в задней половине туловища, то зад молочной коровы желателен возможно более широкий, постепенно с'уживающийся по направлению к переду тела. Далее—мускулатура не должна быть об'емистая, а, наоборот, тощая, кости желательны тонкие, резко выступающие. Голова сухая, длинная в лицевой части, с кротким выражением; глаза большие, уши тонкие, слегка прозрачные, плохо обросшие снаружи и с длинными редкими волосами на своей внутренней поверхности, которая к тому же часто бывает покрыта желтоватым отделением сальных желез («серка»). Шея у молочных коров бывает тонкая, длинная и с малым подгрудком; она не должна иметь изгиба вниз от головы до холки, так как это указывает на слабое сложение: животные с подобным недостатком, хотя и могут давать очень много молока, но не пригодны, как племенные. Грудь должна быть достаточно глубокая и широкая с тонкими ребрами, между которыми—широкие межреберные промежутки. Ноги тонкие, широко расставленные. Брюхо должно быть умеренной величины, не отвисшее, спина прямая. Кожа у молочной коровы должна быть нежная, тонкая, если ее взять двумя пальцами, то она легко образует складки и скользит между пальцами. На шее, где кожа особенно нежна, складки кожи образуются сами при движении коровы. Рога и копыта у коровы с тонкою кожею, малы, слабо развиты.

Шерсть мелкая, волосы тонкие, густые и блестящие. Хвост желателен более длинный и тонкий.

Без сомнения, наиболее верные признаки молочности дает устройство вымени. Вымя коровы является самым важным органом при выделении молока, а потому само собою понятно, что при выборе молочной коровы вымя должно быть об'емисто, с нежною кожею, покрытою тонкими волосками. Верхняя часть вымени при ощупывании кажется твердой, нижняя часть, напротив, мягкая, легко сжимаемая. Вымя молочной коровы после доения спереди и, особенно сзади, образует множество складок, что в просторечии называется «запасом». Чем более этот «запас», тем лучше. При наполнении все складки исчезают, вымя расширяется и делается большим, твердым и упругим. Идущие под кожей кровеносные сосуды (жилы) в это время заметно выступают. Такое вымя, после выдаивания, снова принимает прежний сжатый вид. Необходимо отличать молочное вымя от так-называемого «мясистого» или «жирового» вымени. «Жировое» вымя тоже велико, но величина его зависит не от тех желез, которые находятся в нем и выделяют молоко, а от жира, расположеного под кожею. Такое вымя можно отличить от молочного тем, что оно и до доения и после доения одинаково кажется наполненным. Кожа на нем не образует складок, на ощупь оно мягкое, не упругое. У некоторых коров позади обыкновенных сосков встречается еще пара маленьких сосков. Из этих сосков молоко не выделяется. Присутствие же их служит признаком молочности коровы.

В образовании молока в вымени играет большую роль кровь, которая притекает в вымя. Полученные из пищи вещества вместе с кровью притекают в железы вымени и здесь в клеточках молочной железы превращаются в молоко. Понятно, что в том случае, когда молока выделяется много, необходимо для его образования приносить побольше и материала, а так как материал этот несется кровью, то само собою понятно и крови должно притекать больше. Такой усиленный приток крови возможен тогда, когда к вымени идут большие кровеносные сосуды. Чем более эти сосуды, тем соответственно крупнее и сосуды (жилы), относящие испорченную (темную) кровь из вымени. Жилы эти видны на брюхе около вымени. То место на брюхе, где жилы эти входят внутрь, называется молочным колодцем. По ширине его судят о величине жил. Ширина «колодцев» должна быть такова, чтобы в них можно было заложить концы двух пальцев—указательного и среднего. Теперь нам понятно почему, когда выбирают молочную корову, обращают внимание на молочные жилы и не без основания утверждают, что размер и толщина «молочных жил» в удойный период и ширина «колодцев» у коровы, служат надежным признаком ее молочности.

Итак, следовательно, к молочной корове необходимо пред'являть следующие требования: она должна быть веселою, здоровою (во всяком случае без кашля), доброю, с ласковым взглядом, не требовательною на корм, длинною, с длинном хвостом, на коротких ногах, с тонкою, маслянистою кожею, с обильной «серкой» внутри ушной раковины, с большим выменем, с широкою растоновкою сосков на нем, с толстыми «молочными жилами» в удойный период и широкими «колодцами», с большим брюхом; кроме того, очень желательно, чтобы такая корова по отцу происходила от молочной бабки.

Вот вкратце те признаки молочности, на которые обращают внимание при выборе молочной коровы. Есть породы рогатого скота, у которых перечисленные признаки сильно выражены, постоянны. Это, так-называемый, молочный скот. На количество получаемого молока порода скота имеет очень большое влияние. Но все же, как бы порода скота ни была хороша, для того, чтобы выход молока был хорош, необходим правильный уход за коровою и содержание ее. Какое бы важное значение ни имела порода животного, все же без известных благоприятных условий для содержания животных, молочность коров не будет высока.

В. И. де-Фриу.

БОЛЕЗНИ КРУПНЫХ ЖИВОТНЫХ.

Не только лечение заразных болезней, но и определение той или другой из них требует известной опытности и специальных знаний, в виду чего самому хозяину лечить свой скот не следует, а лучше всего обратиться к ветеринарному врачу, как только в хозяйстве произойдет падеж скота или появится несколько одинаковых заболеваний животных. Если же ветеринарного врача по близости нет и его тотчас же вызвать нельзя, то части трупа пересылаются на ближайшую бактериологическую станцию для производства исследования. При пересылке надо соблюдать правила предосторожности, чтобы не заразиться самому хозяину и не заразить своих близких.

Пересылают части трупа павшего животного так: берут баночку, обжигают ее хорошенько на спиртовой горелке или же хорошо моют сначала водой, а затем спиртом; после этого наполняют баночку 30 частями глицерина на 100 частей воды (вместо глицерина можно брать полупроцентный раствор карболовки) и в этот раствор опускают кусочек селезенки. От павших свиней посылают мозговые косточки, очищенные от мяса, а от лошадей и коров, в том случае, когда подозревается сибирская язва, посылают ухо. Кости и ухо завертывают в слегка обожженную пергаментную бумагу, баночки же закупоривают притертой пробкой или обыкновенной, при чем последнюю заливают воском, парафином или гипсом. Трупы мелких животных посылаются прямо целиком. Когда же ветеринарный врач или лаборатория определила характер заболевания, то принимают нужные меры и лечение по указанию врача.

В настоящее время наиболее часто прибегают к предохранительным прививкам вакцин, то-есть разводкам бактерий, ослабленных определенным способом. Кроме того широко применяется лечение сыворотками. Сыворотки добываются из крови переболевших животных, искусственно зараженных бактериями *), и употребляется при заболеваниях сибирской язвой, болезнях свиней и друг.

Наиболее частыми бывают заболевания животных сибирской язвой, мытом, ящуром, сапом, чесоткой и др. заразными болезнями. На этих болезнях крупных домашних животных мы остановимся и укажем их признаки и способы борьбы с ними.

Сибирская язва.

Болезнь эта является очень заразительной. Поражает лошадей, крупный рогатый скот и овец. Она заразительна также и для человека, при чем заражение происходит при сдирании кож, через укусы оводов, мух и других насекомых. Иногда она проходит очень быстро, но чаще длится один—два дня, или же затягивается дней на 7. В последнем случае болезнь проявляется в двух формах: 1) карбункулезной—образование в различных частях тела опухолей и 2) кишечной.

Вызывается болезнь особым микробом, палочкой сибирской язвы. Процент смертности от сибирской язвы большой, не ниже 80 процентов, т.-е. 80 смертей на 100 заболеваний. При жизни больных наблюдаются следующие признаки: лихорадка с высокой температурой 41,5—42 градуса, по градуснику Цельсия, вялость, отсутствие жвачки, а иногда—бешенство. А когда животное умрет, из ноздрей, влагалища и заднего прохода трупа течет кровянистая, пенистая жидкость. Разлагаются трупы быстро. При такого рода заболеваниях надо посылать заразный материал в бактериологическую станцию, так как точно определить болезнь иначе невозможно. Лечение сибирской язвы должно производиться ветеринарным врачем, в виду большой заразности сибирской язвы. Единственное средство избавиться от сибирской язвы—это предохранительные прививки, которые производятся ежегодно. Материал для прививок отпускается лабораториями только врачам.

Ящур.

Заразительность ящура очень большая, обыкновенно им заболевают животные целых областей и государств, при чем, конечно, убытки от него в стране с господствующим сельским хозяйством бывают очень большие. Человек довольно редко заражается ящуром, чаще всего заражение происходит через питье молока зараженного животного, а потому, во избежание заболевания, следует молоко кипятить. Поражаются при ящуре слизистая оболочка рта и копыто. Болезнь проявляется высокой температурой больного, обильным слюнотечением, пузырьками и язвами во рту и на венчике копыта (а иногда и на вымени), хромотой. В виду того, что предохранить других животных при появлении ящура в хозяйстве невозможно, для лечения заражают всех животных искусственным путем, хотя известно, что раз болевшее ящуром животное может заболеть им вновь. Заболевают ящуром все животные, но, главным образом, крупный рогатый скот, овцы и свиньи. Лошади болеют чрезвычайно редко. Процент смертности низок; лишь иногда он доходит до 50, а у сосунцов до 80 на 100.

Лечение следующее: если болезнь течет хорошо, то в первое время никакого лечения, кроме сухого содержания и кормления мягким кормом, как болтушка из муки и отрубей, зеленая трава и пр., не требуется.

В том же случае, когда язвы во рту долгое время не заживают, надо производить полоскание свинцовкой или вливание в рот 1 чайной чашки, по два раза в день, растворов буры (2 столовые ложки на бутылку), квасцов (1 столовую ложку на бутылку воды), и синего циотканина, беря не большую его щепотку на бутылку. Язвы же на венчике копыта обмывают, смазывают 1—2 раза в день смесью одной столовой ложки чистого дег-

*) Маленькими живыми существами, вызывающими болезни.

тя, 2 столовых ложек масла «оленьего рога», 1 столовой ложки нафталина с 1 стаканом деревянного или конопляного масла.

Если же воспалено вымя, то в него втирают комфорное масло, разбавленное вдвое деревянным, при чем втирание производят два раза в день.

Мыт лошадей.

Заболевают мытом исключительно молодые лошади, заболевание старых лошадей представляет единичные случаи.

Мыт бывает только один раз, заболевание вторично им встречается редко. Признаки заболевания: лихорадка, гнойное истечение из носа, опухание и нагноение подчелюстных и околоушных желез. Осложнения редки и имеют вид гнойников в разных местах тела. В случае заражения крови гноем, наступает смерть. Мыт—болезнь заразного происхождения. Ею всегда переболевают много молодых лошадей, хотя заболевание ею необязательно для каждой лошади. Больную лошадь надо отделить от здоровых и давать ей легковаримый, сочный корм, другого лечения не требуется. В том случае, когда железы под глоткой или околоушные нагноились, их надо скорее вскрыть ножем, для предохранения от возможного заражения гноем крови. Для вскрытия железы, надо обязательно прибегать к специалисту врачу, так как эта операция требует большой осторожности, чтобы не повредить крупных сосудов.

Когда капель и истечение из носа продолжается долго, то надо давать два раза в день по две столовых ложки порошку, состоящего из 1¼ фунта поваренной соли, из ½ фунта глауберовой соли, ⅓ фунта черной сурьмы и ½ фунта льняного семени. Жеребятам такой порошок дают не по две, а по одной ложке. В холодную дождливую погоду жеребята должны быть в конюшне. Холодную воду давать в питье больным лошадям не следует.

Сап.

Сапом заболевают, прежде всего, лошади. Но встречается заражения сапом собак и кошек. Человек может заразиться от лошадей сапом, при чем смерть наступает почти всегда. Сап поражает слизистые оболочки дыхательных путей и кожу. Признаком сапа служит истечение из одной ноздри животного, язвы, звездчатые рубцы на слизистой оболочке носа, опухание подчелюстной железы. Средства лечения сапа пока не найдены, а потому все больные лошади убиваются.

Для исследования в лаборатории посылают носовую слизь, собранную на вату. Эту операцию, т.-е. сбор слизи и отправка ее в лабораторию,—должны производить специалисты.

При кожном сапе язвы появляются на коже, а лимфатические железы и сосуды припухают в виде твердых тяжей или четок. Признаки легочного сапа часто почти не заметны для наблюдателя. Чтобы узнать сап в его скрытый период, прививают маллеин, повышающий температуру больных лошадей на 1,5—2 градуса Цельсия. Маллеин есть глицериновая вытяжка из сапных микробов (бацилл).

Маллеин вводится животному только специалистом, для избежания различных ошибок.

А. А.

КАК ПОДНЯТЬ ДОХОДНОСТЬ.

Наше крестьянское, земледельческое хозяйство, в течение последних лет, пришло в состояние полного упадка. Это разорение основного устоя хозяйственной жизни страны совершенно естественно повлекло за собой обнищание государства, крах промышленности и гнетущее оскудение страны. Создалось положение, при котором даже наша слабая промышленность оказалась без рынка, в виду крайней слабости покупательных сил деревни. На складах лежат горы товаров, а покупателя нет, так как главный потребитель-крестьянин разорен, его хозяйство влачит убогое существование. Все это вызывает безработицу в городах, скудное поступление доходов в распоряжение государства, выпуск бумажных денег, падение курса рубля и все более углубляющийся хозяйственный кризис.

Выход из этого положения совершенно очевидно один,—это поднятие производительности крестьянского хозяйства, увеличение его мощи и доходности. В этом направлении начало работать государство, сюда надо обратить внимание всем организациям и группам населения, стремящимся вывести страну из того хозяйственного тупика, в который она попала.

Каковы же пути к поднятию доходности крестьянского хозяйства?

Совершенно очевидно, что в отношении общих экономических мероприятий, это увеличение до-

ходности коренным образом связано с развитием в деревне учреждений мелкого кредита, которые должны дать крестьянству средства на организацию его хозяйства по новому, применительно к требованиям широкого рынка и указаниям науки. С другой стороны, необходим ряд мероприятий в области действующего налогового законодательства, при чем это последнее должно быть согласовано с обстановкой работы крестьянского хозяйства и его действительной платежеспособностью.

Таковы самые основные мероприятия экономического порядка, которые должны быть осуществлены в целях возрождения нашего крестьянского хозяйства. Нужда в этих, мероприятиях, как известно, уже осознана центральными и руководящими органами власти, которые ныне работают над созданием учреждений по организации доступного деревне кредита и в области необходимых реформ действующей системы обложения крестьянского трудового хозяйства.

Но, на ряду с мероприятиями обще-экономического характера, наше крестьянское хозяйство должно само перестроиться на новый лад, так как только таким путем оно выйдет из того тяжелого положения, в котором в настоящее время находится.

В каком же направлении должна идти эта перестройка и каковы те способы, которыми крестьянин земледелец может легко и сравнительно просто увеличить доходность своего хозяйства?

В отношении полеводства способы эти сводятся прежде всего к улучшению техники посева растений и ухода за ними. Чтобы поднять доходность хозяйства, надо производить посевы хорошим, отборным, здоровым, всхожим и чистым зерном. Одновременно с этим необходимо высевать зерно более урожайных в данной местности сортов, лучше приспособленное к местным климату и почве.

Наряду с заботами о качестве посевного материала должна стоять другая забота—о качестве обработки почвы под посевы. Чтобы увеличить доходность своего хозяйства, наше крестьянство должно улучшить обработку земель под посевы; оно должно ввести в своем хозяйстве ранний майский пар, черные пары, зяблевую вспашку под яровые хлеба, пропалывание и прорывание растений. Все это, как доказал опыт, увеличивает доходность в хозяйстве в 1½—2 раза.

Нужно переходить уже теперь к удобрению земель, особенно такими туками, которые находятся в почвах нашей губернии в недостаточном количестве. Эти недостающие вещества надо вносить в почву в виде минеральных удобрений, фосфата, суперфосфата, костяной муки или простой печной золы.

Наконец, следует перейти к травосеянию. Надо отвести участки под посевы люцерны, клевера, которые являются собирателями азота и служат прекрасным зеленым удобрением, сильно повышающим урожай.

Вводя все эти культуры, наше крестьянство должно будет перестроить все свое хозяйство и от беспорядочного хозяйничания перейти к более правильному четырехполью.

Такой переход особенно необходим потому, что полеводство, основанное на многополье, с одной стороны, страхует земледельца от неурожая (не уродился один злак, его недостаток покрывает урожай другого злака), а, с другой стороны, при многопольи можно сеять травы и корнеплоды, которые дают доход больший, чем посевы зерновых хлебов.

Вот данные, подтверждающие выгодность посевов корнеплодов и кормовых трав.

Установлено опытом, что при скармливании скоту отдельных кормов, один фунт муки по питательности, равен: 6 фунтам картофеля, 8—10 фунтам свеклы, 4—5 фунтам яровой соломы, 5—6 фунтам озимой соломы и 2—2½ фунтам клеверного сена.

Но куда же будет девать хозяйство корнеплоды и кормовые травы?

И то, и другое надо употребить на развитие животноводства, которое у нас почти погибло, но которое особенно успешно могло бы развиться в нашей губернии.

Работу в этом направлении надо начать с возрождения свиноводства, так как свиньи дают значительный приплод и быстро развиваясь, в короткий срок, перерабатывают корма в ценнейший продукт—мясо. На откорм свиней и молочного скота должны пойти корнеплоды и кормовые травы, так как это, в еще большей степени, увеличит доходность нашего крестьянского хозяйства. По данным Кабештова 1 пуд прироста живого веса свиней требует 4,65 пудов зернового корма. Переводя этот корм на картофель, мы будем иметь 27 пудов 20 фунтов картофеля. Учитывая, что пуд свинины продается у нас на рынке не дешевле 240 рублей денежными знаками 1923 года, мы получим доход от каждого пуда картофеля, скормленного свиньям, в сумме 9 рублей. При урожае с десятины в 700 пудов картофеля и скармливании его свиньям, доход выразится в сумме 6300 р. на десятину, в то время, как доход от десятины,

засеянной зерновыми продуктами. проданными на рынке, равен (в тех же знаках 1923 года) всего 500 рублей. Совершенно очевидно, что разумно использованные для целей животноводства корнеплоды и кормовые травы дают доход во много раз превышающий доходы обычного полевого хозяйства нашего крестьянского двора.

Таким образом, не может вызывать сомнений полная возможность для нашего крестьянского хозяйства повысить во много раз свою доходность и производительность. Путь к этому ясен и успех зависит от воли и понимания своих же выгод самим крестьянином. Этот путь приводит нас к определенной необходимости лучшей организации крестьянского хозяйства, к переходу его на многополье, страхующее от неурожаев и обеспечивающее развитие животноводства.

И чем скорее наше крестьянство сознает всю необходимость изменения своего хозяйства на новый, более разумный, лад, тем будет лучше и для него и для всей необ'ятной России.

С.

БАЛАНС

Лепельского городского ЕПО на 1 июня 1923 года.

№№ по порядку	НАИМЕНОВАНИЕ СЧЕТОВ	АКТИВ		ПАССИВ	
1	Касса	32.603	57	—	—
2	Товаров по прод. цене	180.157	01	—	—
3	Разных лиц и учрежд.	4 871	56	77.689	90
4	Паевого капитала . . .	—	—	2.214	30
5	Движимого умущества .	23.737	—	—	—
6	Капиталов О-ва	—	—	271	45
7	Облигаций 6% государственного займа . . .	410	—	—	—
8	Прибыль	—	—	161.603	49
	Баланс . . .	241.779	14	241 779	14

Председатель Правления *Рачицкий.*

Член Правления *Штейнгарт.*

Бухгалтер *Мицонгендлер.*

Издатель: **Губсоюз.**

Ответственный Редактор: **Ф. Д. Консон**

Технический Редактор: **С. К. Чижевский**